



«Вестник России»

Июнь - Июль // 2010



«Россия» – ключевые ориентиры
*Интервью генерального директора ОСАО «Россия»
Колесникова Юрия Алексеевича порталу «Страхование»*



стр. 13

**Сказка о потерянном времени
или как сделать, чтобы в сутках было 25 часов**



стр. 16

История страхования жизни



стр. 20

Акционеры ОСАО «Россия» и ФССН обсудили комплекс мер по развитию бизнеса Общества до конца 2010 года

В первой декаде июня, в Москве состоялась рабочая встреча руководителя Федеральной службы страхового надзора (ФССН) Александра Коваля и акционера ОСАО «Россия».

Предметом встречи стало обсуждение информации о запланированных Обществом мероприятиях по обеспечению стабильного функционирования компании и качественному развитию ее бизнеса до конца 2010 года. Информация о запланированном комплексе мер, одобренном Советом директоров ОСАО «Россия» и согласованном с акционером Общества, была предварительно направлена в ФССН 04.06.2010г. в соответствии с решением совместной рабочей группы Федеральной службы страхового надзора и Российского союза автостраховщиков от 01 июня 2010 года.

В частности, в письме ОСАО «Россия» от 04.06.2010г. говорится: «...ситуация в Обществе во многом стабилизировалась, благодаря усилиям нового менеджмента и значительным инвестициям со стороны акционера. Руководство и Совет директоров Общества занимаются внедрением нового стабилизационного плана и осуществляют практически «перезапуск» бизнеса. В целях успешного решения поставленной задачи конкретизированы определенные шаги».



В ходе рабочей встречи Александра Коваля и акционера ОСАО «Россия» состоялась дискуссия о текущей деятельности Общества и ситуации, сложившейся сегодня на страховом рынке России и

Украины (где акционеры компании имеют существенные бизнес-интересы). Отдельное внимание было уделено теме государственной защиты украинских инвестиций, вложенных в российские активы, ставшей предметом договоренности между Главами двух государств во время недавнего визита Президента РФ Дмитрия Медведева в Украину. Акционеры ОСАО «Россия» подтвердили свои намерения и готовность осуществлять долгосрочное развитие компании с учетом требований российского законодательства и органов страхового надзора.

Итоги Годового Общего собрания акционеров ОСАО «Россия»

В начале июня в Центральном офисе ОСАО «Россия» в Москве состоялось Годовое Общее собрание акционеров Общества. В рамках собрания были приняты решения по ранее намеченным вопросам повестки дня. В частности, состоялось утверждение Годового отчета Общества и годовой бухгалтерской отчетности компании за 2009 год.

В части распределения прибыли Общества по результатам 2009 года было принято решение не выплачивать дивиденды и не производить отчисления в резервный фонд Общества.

В ходе собрания также состоялось избрание членов Ревизионной комиссии и Счетной комиссии ОСАО «Россия», а также утверждение аудитора компании для проверки бухгалтерской отчетности за 2010 год – им стало ЗАО «Аудиторы Северной Столицы».

Кроме того, на Годовом Общем собрании акционеров был избран новый состав Совета директоров ОСАО «Россия». В число членов Совета директоров компании по-прежнему входят представители акционеров – Геннадий Газин, Андрей Дудник, Родион Кухаев, со стороны менеджмента – Юрий Колесников, и независимые директора – Алексей Разуваев и Шай Грановский. Артем Сиразутдинов вышел из состава Совета директоров общества. Новым членом Совета директоров Общества, представляющим акционеров компании, был избран Олег Мубаракшин.

ОСАО «Россия» присвоен рейтинг надежности «А+» «Национального рейтингового агентства»



ОСАО «Россия» присвоен индивидуальный рейтинг надежности «Национального рейтингового агентства» на уровне «А+» (высокая надежность, первый уровень).

По оценке рейтингового агентства, уровень риска в отношении ОСАО «Россия» невысокий. В число положительных факторов, влияющих на надежность Общества, вошла поддержка со стороны собственников, широкая клиентская база, сбалансированный страховой портфель, развитая филиальная сеть, эффективная перестраховочная политика, высокий уровень платежеспособности, а также наличие специальных подразделений, ответственных за контроль и мониторинг страховых и инвестиционных рисков.

«Присвоение компании рейтинга «А+» – это, прежде всего, свидетельство того, что усилия, направляемые сегодня всем коллективом Общества на восстановление его бизнеса, имеют положительный эффект. Уже реализован существенный объем мер в части оптимизации издержек компании. В то же время, мы сохраняем предельную концентрацию на выполнении плановых показателей по сборам страховой премии. В тот момент, когда мы придем к тому, что региональная сеть Общества выйдет по объему сборов на уровень продающих подразделений Центрального офиса компании, это станет для нас ключевым сигналом того, что реперные точки в реализации текущих программ оптимизации издержек и реструктуризации бизнеса достигнуты», – комментирует Генеральный директор ОСАО «Россия» Юрий Колесников.

Заместителем Генерального директора – директором филиала «Московская региональная дирекция» и Московского областного филиала ОСАО «Россия» назначен Виталий Федоренков



Заместителем Генерального директора – директором филиала «Московская региональная дирекция» и Московского областного филиала ОСАО «Россия» назначен Виталий Федоренков.

В 1984 году Виталий Федоренков окончил исторический факультет Казанского государственного университета и, поступив в аспирантуру, в 1987 стал кандидатом философских наук. В 2004 году получил второе высшее образование в Институте социальных и гуманитарных знаний (г. Казань) по специальности «менеджмент».

В страховую сферу пришел в декабре 1990 года, создав АСО «Талисман» и являясь его руководителем вплоть до марта 2008 года. С июня 2008 года по апрель 2010 года работал в страховой компании «Ростра» в должности первого заместителя генерального директора, генеральным директором. С 1995 по 2007 год являлся Президентом Союза страховщиков Татарстана, в 1998 – 2004гг. – членом президи-

ума Всероссийского союза страховщиков (ВСС), с 2002 по 2004 год – председателем Комитета ВСС по региональной политике. Член Экспертного совета Госдумы по страхованию (1996–2006), член административного совета Торгово-промышленной палаты Республики Татарстан с 1991 года, заместитель председателя Координационного совета по страховой защите территории и населения Татарстана при Комиссии по чрезвычайным ситуациям при Кабинете министров республики (1996–2004), член Общественной Палаты Республики Татарстан (2006–2008). Обладает рядом государственных и общественных наград в сфере страхования.

Своей главной целью на новом посту в ОСАО «Россия» Виталий Федоренков видит перезапуск механизма активных страховых продаж компании в Московском регионе и возврат доверия клиентов, партнеров и агентов, что планируется достигнуть, в том числе, за счет объединения филиалов Общества в Москве и Московской области в единое структурное подразделение и перестройки существующих бизнес-процессов: обеспечения большей диверсификации страхового портфеля, развития агентской сети, привлечения новых команд рыночных продавцов, а также расширения присутствия компании в регионе.

ОСАО «Россия» возобновило проведение адаптационных мероприятий для новых сотрудников

Филиал «Московская региональная дирекция» ОСАО «Россия» возобновил проведение адаптационных мероприятий для новых сотрудников компании.

Данные мероприятия включают изучение новичками двух учебных курсов. «Вводный курс для новых сотрудников компании» знакомит сотрудников с историей ОСАО «Россия», структурой компании и главными лицами, с приоритетными направлениями деятельности, целями и задачами Общества, а также с внутренним распорядком и особенностями корпоративной культуры. Курс «Основы страхования» формирует общее представление о страховом бизнесе и знакомит с основ-

ными понятиями сотрудников, пришедших в компанию из других отраслей.

«Адаптационный тренинг является важнейшим элементом корпоративной системы обучения, позволяющим сотрудникам принимать непосредственное участие в формировании корпоративной культуры», – комментирует начальник отдела обучения Управления по работе с персоналом филиала «Московская региональная дирекция» Алла Третьякова. – Первый этап знакомства специалиста с организацией должен стать удачным, интересным и успешным как для новичков, так и для самой компании. Как показывает опыт, грамотное проведение вводного обучающего мероприятия позволяет обеспечивать не только эффективность деятельности нового сотрудника, но и результативность работы различных элементов корпоративной культуры компании в целом».

Первый заместитель Генерального директора ОСАО «Россия» Евгений Тимлев награжден медалью «Патриот России»

Первый заместитель Генерального директора ОСАО «Россия» Евгений Тимлев награжден медалью «Патриот России» – за большой личный вклад в работу по патриотическому воспитанию и проявление патриотизма в общественной, служебной, военной и трудовой деятельности. ▶▶▶



Медаль «Патриот России» является государственной наградой и учреждена Российским государственным военным историко-культурным центром при правительстве РФ в соответствии с государственной программой «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2006-2010 годы». Награждение памятной медалью проводится один раз в год и приурочивается ко Дню России, 12 июня.

Кроме того, приказом Председателя президиума ВСОкОВТн Генерала Армии М.А. Моисеева Евгений Тимлев был награжден памятной медалью «65 лет Победы в Великой Отечественной войне».

Сотрудникам ОСАО «Россия» вручены памятные знаки Пограничной службы ФСБ России

В рамках празднования Дня пограничника в Центральном офисе ОСАО «Россия» в Москве состоялось торжественное вручение памятных знаков Пограничной службы ФСБ России четырем сотрудникам Общества.

Среди награжденных юбилейным нагрудным знаком Пограничной службы ФСБ России – заместитель Генерального директора ОСАО «Россия» Алексей Галахов, начальник Департамента безопасности Общества Олег

Вершинин, заместитель начальника Департамента безопасности компании Николай Какоткин и заместитель начальника Управления координации деятельности региональных подразделений Департамента безопасности Общества Вячеслав Гильдилов.

Вручение памятных знаков было осуществлено Евгением Тимлевым – генерал-лейтенантом МВД России в отставке и первым заместителем Генерального директора ОСАО «Россия».

«Пограничники – это особая каста людей, получивших опыт защиты рубежей своей Родины. Закаленные годами службы на границе, они проносят несокрушимую твердость воли через всю свою дальнейшую жизнь, решения и действия. Не секрет, что в боевых условиях первой встречает врага погранзаезда. Срок жизни отряда пограничников очень короток, но задачи, стоящие перед ними, чрезвычайно велики. История сохранила в себе немало примеров беспримерного мужества защитников границ Родины. Один из первых, которые приходят на ум – оборона Брестской крепости в годы Великой Отечественной войны. И нам особенно приятно, что в нашей компании, бок о бок с нами, работают люди, несущие в себе дух службы в пограничных войсках», – отметил Евгений Тимлев.

ОСАО «Россия» в Уфе застраховало гражданскую ответственность БашНИИстрой

Филиал ОСАО «Россия» в г. Уфа заключил договор страхования гражданской ответственности за причинение вреда вследствие недостатков работ, оказывающих влияние на безопасность объектов капитального строительства, с научно-исследовательским, проектно-конструкторским и производственным институтом строительного комплекса Республики Башкортостан (БашНИИстрой).

В соответствии с условиями договора, ОСАО «Россия» доверена страховая защита имущественных интересов БашНИИстрой, которые связаны с обязанностью строительной компании возмещать вред, причиненный имуществу государства, физических и юридических лиц, жизни или здоровью физических лиц, животных и растений, окружающей среде и объектам культурного наследия. Страховая сумма составила 3,7 млн. рублей.

БашНИИстрой был организован в 1956 году и в настоящее время является ведущей научно-исследовательской организацией строительного комплекса Республики Башкортостан, осуществляющей научное сопровождение крупных строек Республики, а также инженерно-строительные изыскания. В перечень оказываемых НИИ услуг и осуществляемых работ входят, в том числе, инженеринговые услуги, строительное проектирование и конструирование, экспертиза проектной документации и выполнение строительно-монтажных работ.

Краснодарский филиал ОСАО «Россия» принял участие в круглом столе, посвященном развитию торгово-экономического сотрудничества со Швейцарией

Краснодарский филиал ОСАО «Россия» принял участие в круглом столе «Развитие торгово-экономического сотрудничества между Швейцарией»





и Краснодарским краем», прошедшем в рамках делового визита в г. Краснодар делегации Посольства Швейцарии. Организатором мероприятия выступила Торгово-промышленная палата Краснодарского края.

Делегацию возглавлял Генеральный консул Посольства Швейцарии в Российской Федерации Рудольф Блох. Основной целью визита стало установление деловых контактов с предприятиями Краснодарского края, изучение возможностей двустороннего сотрудничества в области сельского хозяйства, производства, охраны окружающей среды, финансовой сфере и строительстве.

Кроме того, в ходе мероприятия обсуждались вопросы, связанные с открытием консульства Швейцарии в Краснодаре и деятельностью швейцарских компаний, представленных в регионе. Также обсуждалась возможность проведения в Краснодаре форума с целью информирования бизнесменов края о возможностях ведения и развития бизнеса в Швейцарии.

В заседании круглого стола приняли участие первый заместитель председателя Торгово-промышленной палаты Краснодарского края Виктор Квасов, советник председателя краевой палаты Владимир Яцола, представители финансовых структур Кубани. Краснодарский филиал ОСАО «Россия» представлял заместитель директора Константин Муругов.



ОСАО «Россия» приняло участие в международной выставке «Уголь России и Майнинг-2010»

Филиал ОСАО «Россия» в г. Кемерово принял участие в XVII Международной специализированной выставке технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг-2010» и специализированной выставке-ярмарке «Охрана, безопасность труда и жизнедеятельности».

Мероприятия, организованные выставочной компанией «Кузбасская ярмарка», проводились с 1 по 4 июня 2010 года в Новокузнецке при поддержке Министерства энергетики РФ, администрации Новокузнецка и Кемеровской области, а также зарубежных отраслевых объединений и министерств.



Участие в ведущей мировой выставке по подземной добыче угля и специализированной выставке-ярмарке принимали более 135 иностранных и более 300 российских экспонентов, среди которых угледобывающие и углеперерабатывающие компании, предприятия металлургической и топливно-энергетической отраслей, производители оборудования со всего мира. Среди посетителей выставок – специалисты из России, стран Ближнего и Дальнего зарубежья.

Сотрудники филиала ОСАО «Россия» в г. Кемерово приняли участие во втором дне Международной выставки, проведя индивидуальные презентации услуг компании для заинтересованных участников, в ходе которых профессионально консультировали всех желающих по вопросам страхования.

ОСАО «Россия» в Иркутске застраховало 4396 человек по программе «Антиклещ» с начала 2010 года

Филиал ОСАО «Россия» в г. Иркутск подвел итоги реализации страховой программы «Антиклещ» за период с февраля по май 2010 года. Объем сборов страховой премии за период составил более 498,5 тыс. рублей. Страховые полисы по программе приобрели 4396 человек.

Специальная программа ДМС «Антиклещ», реализуемая филиалом ОСАО «Россия» в г. Иркутск, гарантирует застрахованным лицам своевременное получение квалифицированной медицинской помощи при укусе клеща. Предусмотренное полисом «Антиклещ» страховое покрытие составляет до 100 000 рублей. При укусе клеща обладатель полиса обеспечивается консультативно-диагностической помощью и лечением, включающим в себя иммунопрофилактику с использованием дорогостоящих лекарственных препаратов, а также лабораторно-диагностические исследования.

ОСАО «Россия» в Санкт-Петербурге застраховало строительно-монтажные работы «НГ-Энерго» на 598 млн. рублей

Филиал ОСАО «Россия» в г. Санкт-Петербург заключил договор страхования строительно-монтажных работ с ЗАО «НГ-Энерго». Договор заключен сроком на 2 года. Страховая сумма составила 598,26 млн. рублей.

Объектом страхования по договору являются пусконаладочные работы и работы по строительству «ГТЭС-20МВт Усть-Тегусского месторождения». В течение первого года действия договора имущество ЗАО «НГ-Энерго» будет застраховано в ОСАО «Россия» от повреждения, гибели или утраты при проведении строительно-монтажных работ. В течение второго года ОСАО «Россия» обеспечит страховую защиту имущества ЗАО «НГ-Энерго» от повреждения, гибели или утраты по причине допущенных недостатков в работах, проводимых в период гарантийных обязательств.

ЗАО «НГ-Энерго» образовано в 2004 году и специализируется на инжиниринге, строительстве и сервисе энергетических объектов, комплексных решениях в сфере энергетики, строительстве «под ключ» поршневых электростанций.

ОСАО «Россия» в Сыктывкаре выступило страховым партнером экстремальных автогонок



Филиал ОСАО «Россия» в г. Сыктывкар выступил страховым партнером традиционных внедорожных соревнований в формате «аква-спринт», прошедших в местечке Алешино неподалеку от Сыктывкара.

Ежегодные экстремальные автогонки были организованы сыктывкарским автоклубом «Подорожник», объединяющим любителей экстремального автоспорта. Участие в соревнованиях приняли четырнадцать экипажей внедорожников, которым предстояло преодолеть на гоночной трассе такие препятствия, как кочки, бугры, глубокие лужи и ямы. Зачет проводился по двум категориям: «стандарт» и для подготовленных автомобилей.

От филиала ОСАО «Россия» в г. Сыктывкар принял участие в аква-спринте юрист Максим Габов, занявший второе место в категории «стандарт», отстав от победителя гонки в своей категории всего на несколько секунд.

Все участники мероприятия были застрахованы в ОСАО «Россия» от несчастного случая на время проведения гонок, а также получили призы от компании: футболки и кепки с фирменным логотипом.

Департамент безопасности ОСАО «Россия» в Ульяновске пресек попытку незаконного получения страхового возмещения

Департамент безопасности ОСАО «Россия» в г. Ульяновск пресек попытку незаконного получения 120 тыс. рублей страхового возмещения.

В филиал ОСАО «Россия» в г. Ульяновск с заявлением о выплате страхового возмещения обратился гр. К., чей автомобиль Ford Focus был застрахован в компании. По словам заявителя, его автомобиль получил повреждения в результате аварии. Департаментом безопасности ОСАО «Россия» была проведена проверка, в ходе которой было установлено, что ранее автомобиль гр. К. уже участвовал в трех ДТП, с заявлениями по которым он обращался к другим страховщикам. Из страховых компаний были получены фотографии прежних повреждений, которые вместе с материалом ОСАО «Россия» были направлены на трасологическую экспертизу. Экспертом были сделаны выводы о том, что повреждения автомобиля не могли произойти при описанных обстоятельствах. Кроме того, были выявлены доаварийные повреждения автомобиля, факт образования которых ранее страхователем отрицался.

На основании всех собранных сотрудниками Департамента безопасности ОСАО «Россия» материалов по данному факту в УВД по г. Ульяновск было возбуждено уголовное дело по ст. 30 ч.3 и ст.159 ч.1 УК РФ.

ОСАО «Россия» в Великом Новгороде застраховало Десятинный монастырь на 12,5 млн. рублей

Новгородский филиал ОСАО «Россия» застраховал недвижимое имущество Десятинного монастыря.

В рамках заключенного договора страхования страховой защитой от пожара обеспечены здания монастыря. Страховая сумма составила более 12,5

млн. рублей.

Название Десятинного монастыря, впервые упоминаемого в летописи 1327 года, очевидно, происходит от слова «десятина» – княжеская земля, на которой был построен монастырь. В 2002 году на территории монастыря разместил свои коллекции Государственный музей художественной культуры Новгородской земли. В музее представлены произведения искусства новгородских художников конца XX – начала XXI вв., выполненные в разных техниках. Особый интерес представляют такие экспонаты, как гобелены и батик, а также произведения из стекла и фарфора.

ОСАО «Россия» в Тюмени застраховало имущество «Опытного завода «Электрон» на 177 млн. рублей

Филиал ОСАО «Россия» в г. Тюмень застраховал имущество ОАО «Опытный завод «Электрон». Страховая сумма составила более 177,2 млн. рублей. Предприятие доверяет страхование своего имущества ОСАО «Россия» третий год подряд.

В соответствии с условиями договора страхования, нежилые строения принадлежат ОАО ОЗ «Электрон» (цеха завода, спортивный комплекс, торговый центр), застрахованы от повреждений или уничтожения в результате пожара, взрыва, воздействия пара и/или жидкости, а также на случай противоправных действий третьих лиц. Договор заключен сроком на один год.

Опытный завод «Электрон», образованный в 1969 году, является в настоящее время крупным многопрофильным предприятием, специализирующимся на производстве нефтепромыслового и геологоразведочного оборудования, приборов контроля управления технологическими процессами.

Ведомства готовят единый общероссийский полис ОМС

Минздравсоцразвития РФ и Минфин РФ обсудили концептуальные подходы к созданию новой редакции законопроекта об обязательном медицинском страховании (ОМС) на территории РФ, сообщила заместитель руководителя департамента финансовой политики ведомства Вера Балакирева, выступая на конференции по страхованию во Владимире.

В частности, достигнуто понимание того, что полис ОМС должен быть единым и приниматься во всех поликлиниках на территории РФ, оказывающих такие услуги. «Пациент должен иметь возможность по своему выбору обратиться к любому врачу. Таким образом, будет наконец реализован принцип конституционных гарантий на бесплатное медицинское обслуживание граждан», – сказала представитель МФ.

По ее словам, государственные расходы бюджета на финансирование медицинской помощи сокращаться не будут. «Вместе с тем, профильным ведомством планируется обновить и конкретизировать стандарты медицинской помощи в рамках ОМС по отдельным отраслям», – отметила В.Балакирева.

Федеральный фонд ОМС будет выступать консолидированным государственным страховщиком и заказчиком для коммерческих специализированных страховщиков.

Страховщики ОМС в свою очередь должны будут создавать и поддерживать базу идентификационных данных по застрахованным в рамках ОМС.

Как сообщалось ранее, законопроект об ОМС стоит в плане законотворческой работы правительства на этот год. Правительство много лет медлит братья за разработку этого документа, поскольку до сих пор не определились основные контуры реформы здравоохранения в России. Вместе с тем, как отмечают специалисты, в период кризиса развитие страхового рынка в России и рост показателя сборов обеспечивается поступлениями бюджетных средств по линии ОМС.

Особенности деятельности страховщиков ОМС были учтены законодателями при повышении минимальных требований к размеру уставных капиталов

страховщиков. Для компаний, специализированных на операциях по ОМС, этот уровень сохраняется на отметке 30 млн рублей.

Финмаркет

Страховка на износ

С осени вводится новый метод расчета расходов на ремонт автомобиля по ОСАГО. В частности, сумма выплат страховой компании будет зависеть от степени изношенности деталей автомобиля, страны, где он был произведен, и ценовой ситуации в регионе, где он получил повреждения. Нововведения критикуют как автомобилисты, так и страховщики. Правила, которыми должны будут руководствоваться страховые компании, определяя сумму выплаты пострадавшему в аварии, опубликовала «Российская газета».



Они вступят в силу через два месяца. Согласно документу, сумма компенсации будет определяться с учетом износа подлежащих замене деталей. Износ при этом должен составлять не более 80%. Все расчеты будут производиться на дату ДТП. При этом страховщик должен учи-

тывать среднюю стоимость материалов и запчастей в том регионе, где произошло ДТП. Изменения касаются методики расчета износа автомобиля и его деталей. Для этих целей теперь будут использоваться специальные формулы, заложенные в компьютерную программу, которую в ближайшее время получат все страховые компании. Износ станет считаться по-разному для машин из разных стран. В соответствии с правилами, медленнее всего изнашиваются машины японского производства. Соответственно, размер компенсации за повреждения японского автомобиля будет уменьшаться в течение более длительного времени, чем компенсация за другие марки. Вслед за машинами из Японии идут европейские и турецкие автомобили. Раньше всех обесценятся отечественные машины, а также иномарки, произведенные на территории России.

Если окажется, что поврежденная деталь автомобиля уже менялась, то при расчете ее износа будут учитывать время и расстояние, которое она прослужила. Поэтому теперь автовладельцу нужно будет хранить чеки как на сами запчасти, так и на работы по их установке. Индивидуально станет рассчитываться износ на детали из различных материалов. Поврежденные пластиковые детали будут оцениваться дешевле, чем металлические. Отдельно прописано, как считать износ шин или аккумуляторов.

Понятие «износ» не будет распространяться на подушки и ремни безопасности, а также на некоторые детали, узлы и агрегаты, при неисправности которых запрещается эксплуатация транспортного средства. Список таких деталей будет опубликован позже.

Правила предписывают после ДТП заменять не только поврежденные детали, но и запчасти, полностью устраняющие неисправность. К примеру, при сильно поврежденном пороге потребуются заменить и его усилитель.

Данные правила приняты в интересах исключительно страховых компаний, считает руководитель московского отделения ФАР Сергей Канаев. «Если раньше на полученную компенсацию можно было купить новую деталь, то теперь лишь подержанную», – говорит эксперт, отмечая, что рынка подержанных деталей ▶▶▶

в России фактически нет. Сергей Канаев пока не назвал сумму, на которую уменьшится размер выплат, но предполагает, что «вместо арбуза автовладельцы теперь смогут купить лишь хвостик от него».

Даже сейчас очень много автовладельцев жалуются на то, что сумма страховых выплат не покрывает расходов на ремонт, рассказывает глава конфедерации обществ потребителей Дмитрий Янин. По мнению эксперта, после вступления в силу новых правил их количество увеличится, так как они направлены на еще большее снижение выплат.

Вместе с тем страховой рынок также не доволен новыми правилами. В частности, в Российском союзе автостраховщиков новые правила назвали «методологической и технической ошибкой». По словам представителя союза Сергея Дорофеева, новая методика расчета заработает лишь в том случае, если будет дополнена вспомогательной технической документацией, разъясняющей, к примеру, что считать под термином «страна происхождения» или «достаточная переработка».

Еще не ясно, возрастут или снизятся выплаты с вступлением новых правил в силу. Кроме того, достаточно трудно установить связь между степенью износа и происхождением автомобиля. Только год выпуска и реальный пробег имеют значение, считают эксперты.

Страховщики недоумевают, как именно им придется высчитывать упоминающуюся в правилах «среднюю стоимость», а также ждут, когда же будет выпущен список деталей, на которые износ не распространяется.

Эксперт Online

Водителей разорят страховщики и пешеходы

В ближайшее время полисы обязательного страхования автогражданской ответственности (ОСАГО) согласно предложениям Минфина подорожают на треть. По базовой ставке полис обойдется автовладельцу примерно в 5 тыс. руб. вместо с нынешних 3,6 тыс. И это только начало. В перспективе неизбежен дальнейший резкий рост стоимости ОСАГО, связанный с намерением правительства в разы повысить выпла-

ты за вред здоровью пострадавшим в дорожно-транспортных происшествиях, а также в качестве компенсации имущественного ущерба.

Предложение Минфина об увеличении на 30% базовой ставки ОСАГО связано с решением повысить размеры компенсационных выплат, заявил «НГ» начальник управления методологии страхования Российского союза автостраховщиков (РСА) Алексей Карпицкий.

В частности, выплаты за вред здоровью, причиненный в ДТП, будут повышены со 160 тыс. руб. до 500 тыс. руб. Компенсация имущественного ущерба – со 125 тыс. руб. до 200 тыс. руб., причем без ограничения числа выплат по одному ДТП. А в будущем размеры компенсационных выплат за вред здоровью могут быть увеличены в четыре раза – до 2 млн руб.

Из этого можно сделать вывод, что базовая ставка ОСАГО тоже должна быть соразмерно повышена. Карпицкий затруднился сообщить, как именно будет проиндексирована базовая ставка, и не назвал сроки принятия и реализации этого решения. Примерный порядок цифр станет понятен после того, как заработает система повышенных компенсационных выплат за вред здоровью в случае дорожно-транспортных происшествий.

Рост размера компенсации – не единственная причина неизбежного роста базовой ставки ОСАГО. Руководитель общественного движения «Союз пешеходов» Владимир Соколов прогнозирует кратное увеличение числа обращений в страховые компании тех пешеходов, которые

пострадали в ДТП. Сейчас за компенсациями обращаются менее 1% пешеходов, попавших в беду на дороге, несмотря на то что по закону об ОСАГО все без исключения имеют на это право. Большинство пешеходов просто не информированы на этот счет. Однако по мере ликвидации правовой неграмотности, а также повышения размера выплат до 500 тыс. руб. количество обращений пешеходов за компенсациями станет значительно большим, чем сейчас. «Юридические компании уже готовятся к наплыву пострадавших пешеходов», – утверждает Соколов. По его оценке, суммарно выплаты по этим «пешеходным» искам составят около 2,5 млрд руб.

Если прогноз верен, то доходность по ОСАГО может уйти в минус, и тогда страховые компании будут поставлены перед необходимостью добиваться очередного повышения базовой ставки. По словам лидера движения автомобилистов «Свобода выбора» Вячеслава Лысакова, выплаты по ОСАГО сейчас составляют менее 56–57% от общей суммы страховых взносов. Еще 20% из этих средств оставляют себе на собственные нужды страховые компании, а 3% – перечисляется в компенсационный фонд, который платит по страховым случаям за компании, ставшие банкротами или лишенные лицензий. Получается, что почти 20% средств пока остаются неустраиваемыми. Как пояснил Карпицкий, эти деньги не пропадают, а резервируются на случай роста убыточности ОСАГО.

В этой схеме смущает факт существования компенсационного фонда. Это исключительно российское ноу-хау, которому аналогов в Европе нет, говорит Карпицкий. Там устоявшийся рынок страхования, на котором работает ограниченное число страховых компаний. В их надежности нет сомнений, чего не скажешь о некоторых российских автостраховщиках. Фактически автовладельцы оплачивают неспособность Росстрахнадзора и правоохранительных органов гарантированно очистить рынок автострахования от недобросовестных и финансово ненадежных компаний. Работая они эффективнее – ОСАГО как минимум на 3% было бы дешевле.

Независимая газета



Колесо подозрения

В Мосгордуме готовится законопроект, согласно которому предлагается ввести обязательное страхование ответственности за жизнь и здоровье посетителей аттракционов.

Владельцам дорогостоящей техники придется дополнительно раскошелиться и заключить договоры со страховщиками. Если вдруг случится ЧП во время катания на качелях или каруселях, то страховая компания должна будет возместить пострадавшим моральный и материальный ущерб.

А пока депутаты работают над новым законом, в двух столичных парках – Измайловском и «Сокольниках» – уже всю страхуют посетителей аттракционов. Какой смысл в предлагаемом нововведении – выяснял корреспондент «РГ».

Аттракционное ОСАГО

С тех пор как руководство парка «Сокольники» обязало всех хозяев аттракционов страховать свою ответственность перед посетителями, цена входных билетов подросла здесь примерно на 10–20 рублей. Понятно, что хозяева поделили затраты с отдыхающими. Но безопасность того стоит.

– Если владельцев заставят ввести страхование, это добавит отдыхающим уверенности в надежности аттракционов, – считает заместитель начальника Спецгостехнадзора объединения административно-технических инспекций (ОАТИ) Владимир Бачурин. – Конечно, нельзя исключать так называемый «человеческий фактор», но посудите сами: выплаты по страховым случаям будут немаленькие. Кому же захочется их компенсировать?

Поэтому владельцы приложат максимум усилий, чтобы аттракционы были в порядке.

Пока же страхование отдыхающих – дело сугубо добровольное. Как каско для автомобилистов. Но у автомобилистов есть еще и ОСАГО. А это уже обязательная страховка.

– Любая техника – это риск, – продолжает Бачурин. – Автомобиль, самолет, теплотход, катер, даже лифт – средства повышенной опасности. То же самое и аттракционы. Так почему же люди, которые там катаются, не застрахованы, как



пассажиры в машинах, поездах или самолетах?

Техосмотр прошел!

Нельзя сказать, что сегодня владельцы столичных аттракционов безответственно подходят к своей работе. После ЧП в Лянозовском парке, когда рухнул аттракцион «Сюрприз» и пострадали люди, прошло шесть лет. С тех пор, слава богу, никаких серьезных происшествий не было.

Во многом это заслуга Спецгостехнадзора, который очень жестко контролирует техническое состояние парковой индустрии развлечений. Техосмотр аттракциона мало отличается от того, который проходит автотранспорт. Прошедшему присваивается порядковый номер. Он указан на табличке черного цвета. Табличка означает: аттракцион зарегистрирован в Спецгостехнадзоре, значит в реестре, кататься на нем безопасно. Кроме того, каждый механизм получает талон, подтверждающий его исправность. Увидеть его можно на кассе, при этом стоит обратить внимание на дату, до которой разрешена эксплуатация.

Талон выдается на год, а номер – на весь период эксплуатации аттракциона. Как говорит Бачурин, подделать их невозможно, так как они производятся на пред-

приятии, которое делает номерные знаки на автомобили и самоходную технику. Когда аттракцион отработает свой срок, его снимут с учета, а номер утилизируют.

Колесо заклинило

В этом сезоне к работе допущены 754 аттракциона из 894.

Остальные 140 либо устарели и готовятся к списанию, либо поставлены на капитальный ремонт. Часть разъехалась по городам и весям с гастроллями.

Из семи имеющихся в столице «колес обозрения» допуск к работе в этом сезоне получили только пять. Нет претензий к тем, которые расположены на ВВЦ, в Сокольническом и Измайловском парках.

А вот большое и малое «колеса обозрения» в ЦПКИО имени Горького демонтированы. Не будут работать эти популярные аттракционы в Останкинском и Филевском парках. Их владельцы не удосужились пройти техосмотр, получить регистрационный знак. Поэтому не разрешено их использовать.

Советские «старожилы»

Примерно 40 процентов московских аттракционов остались с советских времен. При этом, по словам специалистов, «старички» еще полны сил и энергии. «При их производстве закладывался шестикратный запас прочности на металлоконструкции, – говорит Владимир Бачурин. – То есть если завод-изготовитель заложил 15 лет эксплуатации, то при умножении на шесть получается 80 лет службы». Так что еще поживут...»

Остальные 60 процентов аттракционов, работающих в Москве, – импортного производства. По словам гендиректора научно-внедренческого предприятия «ДиаМет» Андрея Балахнова (эта организация проводит техническое освидетельствование аттракционов), основная часть импортной техники уже отработала за границей по 7–10 лет. Правда, это само по себе не означает, что она опасна для жизни. «Срок службы этих аттракционов не ограничен при условии, что в течение 15 лет будет произведена полная разборка механизмов, проверка и замена изношенных узлов», – уточнил Балахнов.

Покупать же новую «забаву» – дело затратное. Например, простейшая карусель с лошадками стоит до 170 тысяч ▶▶▶



евро, катальная гора высотой 8 метров – 250 тысяч евро, а за «колесо обозрения» диаметром 60 метров придется выложить 2,5 миллиона евро. Мало кто из владельцев парков и развлекательных комплексов готов на такие вложения – они будут окупаться годами. Но почему москвичи, которые вынуждены пользоваться аттракционными «секонд-хендом», должны входить в положение предпринимателя и кататься на свой страх и риск?.. В такой ситуации без страховки никак не обойтись.

Российская газета – Неделя

Вышли на плато

Страховой рынок России демонстрирует подъем, а Урала и Западной Сибири – небольшое сокращение. Региональную динамику тянет вниз имущественное страхование.

За январь – март 2010 года объем страховых взносов в России вырос на 5% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года и достиг 146,2 млрд рублей, что всего на 3% меньше результата докризисного первого квартала 2008 года. Выплаты стабилизировались на уровне 44%. На рынке Урала и Западной Сибири ситуация хуже.



Области. За три первых месяца текущего года объем собранных взносов в регионе сократился на 2% по сравнению с январем – мартом прошлого. Разрыв с первым кварталом 2008 года – минус 18%: это гораздо больше, чем по стране в целом. Динамику Урало-Западносибирского региона тащат вниз только две области – Тюменская и Свердловская. Правда, на их долю приходится 55% всех собираемых страховых премий. Причем если рынок северов сократился только на 3%, то Средний Урал упал на 11%. В Курганской области объем премий в январе – марте текущего года остался на уровне того же периода 2009-го. Страховой рынок остальных областей расширился, наиболее существенно – в Удмуртии (6%) и Оренбургской области (5%).

Сегменты. В разрезе видов страхования в январе – марте текущего года падение показали два сегмента. Первый – обязательное страхование (без ОСАГО и ОМС) – минус 13% к январю – марту 2009 года. Но его влияние на рынок в целом незначительно (доля в общем объеме премий в первом квартале всего 0,3%).

Роль второго сектора – имущественного страхования – фатальна: на него приходится 31% совокупного объема премий региона, и сократился он за первые три месяца года на 22%. Более половины премий в этом сегменте страховщики получают на территории Свердловской и Тюменской областей: в первой объем взносов за январь – март текущего года снизился почти на треть, во второй – на 14%.

Остальные сегменты показали рост, в том числе крупнейший на Урале и в Западной Сибири – личное страхование (доля 47% по итогам января – марта 2010 года). Более половины премий в этом сегменте поступает из Тюменской области, рынок которой увеличился в начале этого года на 9%. В итоге сегмент по всему региону в целом расширился за первый квартал 2010 года на 6%. Рост объема премий в личном страховании также поддержал рынок Оренбургской области и Удмуртии. Для первой территории это основной вид (по итогам первых трех месяцев текущего года – 44% в общем объеме премий), и прирост его составил 13%. На удмуртском рынке личное страхование,

второе по значимости (четверть всего объема взносов), в плюсе на 25%.

Динамика ОСАГО положительна – 20% к уровню 2009 года (в первом квартале 2009 года этот сегмент единственный не потерял в объеме взносов).

Выплаты. Уровень выплат в целом на страховом рынке Урала и Западной Сибири остался таким же, как и в первом квартале 2009 года, – 46%. В некоторых областях он немного сократился (в Челябинской области и Удмуртии – на 5 процентных пунктов). Рост наблюдался только в Свердловской области – с 56% в январе – марте 2009 года до 61% в январе – марте текущего. В разрезе видов уровень выплат вырос в секторе имущественного страхования (на 6 процентных пунктов) и страхования ответственности (на 12).

Рейтинг. Доля первой двадцатки страховых компаний среди 100 крупнейших в Урало-Западносибирском регионе в первом квартале текущего года осталась прежней по сравнению с первым кварталом 2009-го – 85%: изменения здесь видны на более длительных промежутках – от года.

Динамика по сегментам размера страхового бизнеса показательна в любом периоде. Крупные страховщики в среднем оставались устойчивы в кризисное время, и в первом квартале 2010 года сохранили объемы взносов на уровне января – марта 2009-го. Вторая двадцатка компаний в первые три месяца прошлого года по сравнению с аналогичным периодом 2008-го потеряла более четверти страховых взносов, и теперь восстанавливает позиции – плюс 8% к первому кварталу-2009. Компании в нижней части рейтинга продолжают сдавать позиции: страховщики четвертой и пятой двадцатки за январь – март 2010 года сократили объем собираемых взносов на 29 и 26% соответственно.

Законодательство. В конце апреля текущего года принят Госдумой и подписан президентом РФ закон «О внесении изменений в закон Российской Федерации «Об организации страхового дела в Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации». Закон закрепляет особенности ►►►



проведения процедур банкротства финансовых организаций и мер по его предупреждению (в том числе таких как продажа портфеля страховой организации). Кроме того, предусматривает увеличение с 2012 года уставного капитала страховщиков (размер зависит от видов страхования, осуществляемых компаниями).

10 июня правительство рассмотрело пакет поправок к закону «Об организации страхового дела в РФ», подготовленный Минфином, и одобрило его внесение в Госдуму. Проект предполагает изменение требований к качеству структуры капитала страховщиков, совершенствование бухгалтерского учета и отчетности, устанавливает основы для введения в страховых организациях системы внутреннего контроля и внутреннего аудита, определяет процедуру передачи страхового портфеля, позволяет страховщикам привлекать субординированные займы. Поправки также вводят мониторинг финансового состояния страховщиков на основе систематизированного перечня финансовых показателей.

Эксперт-Урал

Промех на 5 миллионов

Единовременные компенсационные выплаты по требованию заказчиков либо третьих лиц к одному оценщику по одному страховому случаю могут быть увеличены с 600 тысяч до 5 миллионов рублей. В Госдуму внесены поправки в закон об оценочной деятельности.

Как рассказал Александр Иванов, замес-

титель генерального директора компании «Нексия Пачоли Консалтинг», поправки, вносимые законопроектом, направлены на закрепление понятия экспертизы отчета об оценке. Они формулируют требования к экспертам саморегулируемых организаций оценщиков, проводящим экспертизу отчетов, а также устанавливают нормы страхования ответственности эксперта, ранее не регламентированные в действующем законе об оценке. Кроме того, законопроект ограничивает круг лиц, имеющих право проводить экспертизу отчета об оценке, и вводит солидарную ответственность эксперта и саморегулируемой организации оценщиков за убытки, причиненные заказчику, или имущественный вред, причиненный третьим лицам, вследствие применения экспертного заключения о соответствии отчета об оценке требованиям законодательства РФ в области оценочной деятельности. Помимо сказанного, по словам эксперта, законопроект предусматривает: формирование программы разработки федеральных стандартов оценки, утверждаемой минэкономразвития по согласованию с Национальным советом по оценочной деятельности, а также увеличение размеров единовременной компенсационной выплаты по требованиям заказчиков либо третьих лиц к одному оценщику по одно-

му страховому случаю с 600 тысяч до 5 миллионов рублей.

«Вводимые поправки устраняют недостатки предыдущих редакций ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» и необходимы оценщикам, – считает Александр Иванов. – В настоящее время перед оценщиками – как специалистами-экспертами, перед заказчиками – как потребителями оценочных услуг, остро стоит вопрос с регламентированием экспертизы отчетов об оценке, особенно в рамках судебных разбирательств. Стоит подождать обновление федеральных стандартов оценки, и тогда можно будет сказать: «все ли было учтено».

Как пояснил Евгений Макаренко, заместитель генерального директора УК «Независимые директора», при каждой СПО будут созданы экспертные советы, эксперты (уже аттестованные оценщики из числа той же СПО) в установленном порядке пройдут дополнительную аттестацию, после чего смогут опять же по установленной процедуре проверять отчеты своих коллег «на предмет соблюдения при проведении оценки объекта оценки требований законодательства, а также на предмет подтверждения стоимости объекта оценки».

«При этом в случаях, когда проведение экспертизы является обязатель-



ным (например, при участии государства в уставном капитале акционерного общества), законопроект предписывает проводить экспертизу экспертам той же СРО, членом которой является оценщик, что спорно», – считает эксперт.

По словам Евгения Макаренко, практическое значение экспертизы заключается в расширении круга независимых контролируемых лиц с одновременным расширением круга лиц, привлекаемых к ответственности за убытки, причиненные ошибочной оценкой, к такой ответственности можно привлекать СРО, экспертами которой подготовлено экспертное заключение, а СРО, в свою очередь, в порядке регресса привлечет эксперта и оценщика. «Вопрос в том, что привлечение к ответственности возможно только случае установления арбитражным судом нарушения требований федеральных стандартов оценки, стандартов и правил оценочной деятельности, а с точки зрения доказывания обосновать суду наличие таких нарушений при наличии положительной экспертизы будет очень и очень сложно, – отметил эксперт. – Причем совершенно неясно, к помощи каких экспертов должен прибегнуть суд, если решит назначить новую, уже судебную экспертизу? Таким образом, с нашей точки зрения, представляется целесообразным установить императивную норму, предписывающую во всех случаях привлекать для проведения экспертизы экспертов, не состоящих в одной СРО с проверяемым оценщиком, а в случае рассмотрения спора в суде формировать коллегиальный совет экспертов с привлечением экспертов из нескольких СРО».

Российская газета

Чемпионат мира – 2010 застрахован на 7,5 млрд евро

Чемпионат мира по футболу застрахован более чем на 6,2 млрд фунтов стерлингов (7,5 млрд евро), пишет ВВС со ссылкой на компанию Lloyd's. Страховая премия только за стадионы и тренировочные базы составляет 3,2 млрд. Еще 3 млрд – это страхование других рисков, в том числе срыва как самого чемпионата, так и его матчей и телетрансляций. На-



пример, если церемония открытия чемпионата по каким-то причинам задержится, то телекомпания, выкупившие эксклюзивные права на прямой эфир, понесут огромные убытки. То же самое касается любого из матчей.

Согласно правилам ФИФА, страховка должна быть у всех, кто так или иначе задействован на чемпионате.

По информации Business Insurance, ФИФА застраховала риски по срыву футбольного первенства в германском и швейцарском отделениях компании Reinsurance на 550 млн евро. Если эти деньги или их часть не будет использована, то страховка автоматически перейдет на следующий чемпионат мира 2014 года в Бразилии.

Сумма, подсчитанная Lloyd's, не включает страхование футболистов от травм или болезней. Эту проблему каждая из сборных решает индивидуально. Страховая премия за игроков-звезд может достигать до 50 млн долларов. Сборные Англии и Германии уже понесли убытки – на чемпионат мира по футболу в ЮАР из-за травм не поедут Дэвид Бекхэм и Михаэль Баллак. Когда полузащитник сборной Англии получил разрыв сухожилия во время матча между «Миланом» и «Кьево», он расплакался.

BFM.ru

Российские «зеленые карты» подешевеют на 8–9%

С 15 июля стоимость полисов международного страхования автогражданской ответственности «зеленая карта», продаваемых российскими страховщиками, снизится, сообщает Российский союз автостраховщиков. Страховки подешевеют

примерно на 8–9%.

Цены на «зеленые карты», установленные в рублях, пересматриваются ежеквартально с учетом изменения курса евро. С 15 июля стоимость 15-дневной «зеленой карты», действующей во всех странах – участницах системы, составит для легковой машины 1290 руб. (-9,2%), для грузовика – 2150 руб. (-8,9%). Аналогичные страховки для Украины, Белоруссии, Молдовы будут стоить 440 руб. (-8,3%) и 750 руб. (-8,5%).

rugrad.eu



«Россия» – ключевые ориентиры

Интервью генерального директора ОСаО «Россия» Колесникова Юрия Алексеевича порталу «Страхование» (<http://ins.prime-tass.ru/>)

С начала кризиса прошло больше полутора лет. Как кризис отразился на страховом рынке в целом и на деятельности ОСаО «Россия» с учетом универсальности и широкого портфеля компании?

В целом, кризис показал, что ориентированность на увеличение сборов страховой премии, которая была характерна для многих страховых компаний в 2007-2008 году, не всегда верна стратегически, и объемы собираемой премии отнюдь не являются свидетельством эффективности бизнеса, что и ощутило на себе большинство игроков рынка. Безусловно, негативные последствия ряда факторов, обусловленных кризисом, почувствовала на себе и наша компания, активно работающая в розничном сегменте страхования. В первую очередь, это можно объяснить тем, что весомая часть страховых поступлений в докризисный период зарабатывалась через посредников и банковский канал продаж, при этом определенную долю в портфеле компании занимали и занимают моторные виды страхования. А то, что кризис затронул, в первую очередь, два смежных для страховой отрасли рынка: банковский сектор и автомобильный рынок, не является ни для кого секретом.

В розничном сегменте страхования ситуация также достаточно сложна. Ряд компаний, прибегнувших к демпингу и к другим формам недобросовестного страхования, оказались не в состоянии платить по своим обязательствам, и некоторые из них уже покинули рынок. Принимая во внимание то, что значительную часть договоров страхования в розничном сегменте составляют вмененные договоры страхования, у населения, итак обладающего недостаточным уровнем финансовой грамотности, действия ряда страховщиков еще в большей степени



сформировали негативное отношение к системе страхования.

Тем не менее, несмотря на то, что и в корпоративном сегменте снизился интерес к страхованию – сокращение соцпакетов сотрудников наблюдалось уже в конце 2008 года (что тогда еще являлось в большинстве случаев превентивными, а не вынужденными мерами), а в дальнейшем произошел частичный отказ от страхования огневых рисков – ОСаО «Россия» смогло сохранить большую часть своих клиентов.

Если потери по авто были такие большие, как это отразилось на платежеспособности компании?

Потери по моторным видам страхования пришлось в основном на те филиалы компании, которые на момент наступления кризиса еще не вышли на самоокупаемость – кризис застал «Россию» на этапе масштабной региональной экспансии и треть филиалов компании находились в стадии активного развития. При этом в портфелях этих филиалов наблюдался перекоп в сторону автострахования. И это, наряду с недостижением ими уровня самоокупаемости, только усугубило последствия кризиса.

Если говорить о ситуации в целом по компании, то надо отметить, что портфель «России», как неэкспитивного стра-

хового оператора, достаточно сбалансирован, и мы стараемся удерживать достигнутое портфельное распределение, при этом уменьшая долю автострахования. Так, общий объем «моторных» видов страхования в 2009 году по сравнению с 2008-м сократился на 4%. Тем не менее, на сегодняшний день мы чувствуем себя достаточно уверенно. Во многом это обусловлено существенным объемом лояльного по отношению к компании клиентского сегмента по корпоративным видам и наличием сильного акционера, оказывающего «России» систематическую поддержку.

Удалось ли нивелировать возникшие проблемы? Как обстоят сейчас дела с урегулированием случаев по автострахованию?

В настоящее время продолжается интенсивный рабочий процесс по снятию части накопившихся проблем. При этом мы видим конструктивное отношение к сложившейся ситуации со стороны государственных органов, а они, в свою очередь, видят наше стремление к оперативному решению проблемы. Во многом это обусловлено тем, что за свою двадцатилетнюю историю «Россия» сформировала образ надежной компании, которая всегда и при любых обстоятельствах несет полную ответственность за принятые

обязательства по договорам страхования. Уже в ближайшей перспективе мы будем готовы выйти на штатный режим урегулирования убытков.

Какие перспективы развития компании сейчас обсуждаются? Чего ждать от компании: расширения и строительства региональной сети, новых продуктов?

Как раз сейчас подходит к завершению формирование программы развития компании вплоть до 2014 года. Разрабатываемая нами модель содержит в себе ключевые ориентиры, достижение которых планируется в перспективе ближайших нескольких лет. В первую очередь, «Россия» должна оставаться универсальной рыночной компанией. Одним из основных приоритетов остается близость к клиенту, в том числе территориальная. В то же время, мы не планируем серьезной региональной экспансии, в целом ориентируясь на сохранение объемов территориального присутствия – сегодня у нас открыты 62 филиала и 280 клиентских офисов.

Безусловно, мы не стоим на месте и рассматриваем варианты дальнейшего развития бизнеса. Могу сказать, что на сегодняшний день не строится избыточных планов по резкому увеличению страховых премий в текущем и следующем году, поскольку наращивание бизнеса любыми путями, мягко говоря, нецелесообразно. Более того, от части портфеля мы готовы осознанно отказаться. Это относится к убыточным видам страхования, которые требуют пересмотра тарифной политики по неперспективным для нас на сегодняшний день регионам, в которых уже произведена оптимизация и пересмотрен функционал. Вместе с тем, планируется выход в новые регионы, по которым получено положительное аналитическое заключение.

Также мы будем развивать бизнес в корпоративном сегменте страхования. Розничный сектор потребует больших усилий. Бизнес компании в данном сегменте страхования будет развиваться посредством выхода на новый уровень продаж страховых продуктов. Это коснется как самого процесса заключения договора страхования, так и продуктовых предло-

жений. Одновременно с этими новациями продолжится целевое развитие системы обучения продающих подразделений компании. Менеджеры по продажам и агенты «России» пройдут дополнительный курс по организации продаж договоров страхования и продуктов общества. Мы научим наши продающие подразделения не только тому, как правильно оформлять договоры страхования или работать с возражениями, но и тому, как правильно разъяснять потенциальным и настоящим клиентам суть и преимущества каждого отдельного продукта и доносить до них идею социальной значимости страхования в целом.

Каким видят будущее ОСАО «Россия» ее новые акционеры? Они оказывают помощь компании?

Нельзя сказать, что наш акционер (компания Svatozar) совершенно новый акционер в «России». Значительные вложения в капитал компании с его стороны были сделаны еще в 2007 году – при вхождении в акционерный капитал компании в качестве миноритарного акционера. После развития кризисных явлений в экономике России и нарастания финансовых обязательств компании, основной российский собственник ОСАО «Россия» вышел из бизнеса, оказавшись не готовым осуществлять дальнейшее финансирование страховщика. В рамках поддержки своей инвестиции в 2009 году компания Svatozar стала контролирующим акционером компании «Россия». С этого момента украинские инвесторы приступили к реализации активных мер по повышению эффективности работы компании в условиях кризиса, в том числе обеспечив финансирование для поддержки своевременного выполнения страховой компанией своих обязательств. Также в рамках поддержки своих инвестиций, на прошлой неделе украинская инвестиционно-консалтинговая группа EastOne (компания Svatozar находится под управляющим мандатом EastOne) направила в администрацию президента Украины предложения к меморандуму в поддержку своих инвестиционных проектов в России. О привлечении бизнес-сообщества к подготовке документа, договорились президенты Украины и России Виктор Янукович и Дмитрий

Медведев в рамках проведения украинско-российского экономического форума в Киеве. Целью документа является взаимная поддержка бизнеса страны-партнера на территории своего государства. Среди мер, которые, предложил EastOne – совместная работа и взаимные консультации с регулирующими органами на период проведения инвесторами и менеджментом мер по финансовой поддержке и развитию страховой компании «Россия», по привлечению к совместному участию в бизнесе российских или зарубежных инвесторов, а также допуск страховщика, наравне с другими компаниями, к участию в тендерах, проводимых федеральными органами власти.

В последнее время в Госдуме обсуждались разные проекты по страхованию: пожарные, по увеличению уставного капитала, банкротству, замене полиса ОСАГО на карту. Как вы к ним относитесь?



Ряд из этих проектов уже утверждены и стали законами. Если говорить об отдельных из них, то в части повышения уставных капиталов страховщиков – проблема назрела уже давно, а ее решение ускорил сам кризис. Безусловно, подобное решение поможет сократить количество случаев недобросовестного ухода с рынка части операторов. С другой стороны, считаю, что увеличение УК правильнее было бы проводить в два этапа. Не каждая компания, в первую очередь, региональная, не имевшая возможности увеличить уставный капитал в докризисный период, окажется способной сделать это сейчас. Следствием может стать то, что в ряде регионов и так «не любящему» страхованию населению придется в прямом смысле искать страховщика, ▶▶▶

готового оформить договор страхования ОСАГО. К ряду других нужных и важных проектов на сегодняшний день не готов ни рынок, ни само страховое сообщество, и ускоренный процесс их внедрения может иметь негативные последствия.

В целом, российский рынок, по сравнению с родственными рынками стран Западной Европы, находится на этапе развития. Поэтому изменение законодательных норм вполне объективное явление, к которому мы, в целом, относимся позитивно. Самое главное при этом это то, чтобы работа в данном направлении носила эволюционный, а не революционный характер. Кроме того, в условиях недостаточно сформированной страховой культуры потребителей страховых услуг как физических, так и юридических лиц государство должно уделять отдельное внимание реализации определенных шагов по формированию прозрачного и должным образом законодательно отстроенного страхового рынка.

Работа в экспертном совете Госдумы помогает лучше понять рынок?

Целью своей работы в экспертном совете Государственной думы я ставлю как раз участие в разработке логичных, последовательных шагов в развитии страхового законодательства РФ. Могу сказать, что сейчас российский страховой рынок существенно образом активизировался в части законотворчества. Есть несколько проектов, которые были реализованы в кратчайшие сроки именно благодаря инициативности страхового сообщества. Так, за короткое время была сформирована нормативная база для участников СРО. И мне кажется, что, несмотря на какие-то отдельные недоработки, которые неизбежно сопутствуют такой интенсивной работе в рамках законотворчества, успешных проектов гораздо больше – и это главное.

Что будет с рынком автокаско через два-три года? Будет ли компания бороться за этот рынок? Какими средствами?

Несмотря на текущие трудности работы страховщиков на этом рынке, с рынка каско мы уходить не собираемся и, соот-



ветственно, будем бороться за него, но исключительно приемлемыми методами, не влекущими за собой снижение платежеспособности компании. Как уже упоминалось ранее, это будет и новый подход к организации продаж, и качественное и своевременное урегулирование убытков, и, естественно, новые продуктовые предложения, понятные страхователям и разработанные под определенные целевые клиентские сегменты. Что же касается самого рынка автострахования, то мы не испытываем иллюзий относительно его быстрого восстановления до уровня докризисного, несмотря на положительную динамику последних месяцев.

В первую очередь, такая оценка обусловлена тем, что сегодняшний рост продаж транспортных средств вызывает поддержку со стороны государства. Это и субсидирование льготных кредитов, и снижение ставки рефинансирования, и программа по утилизации «автохлама», направленная на поддержку российского автопрома. Кроме того, основную долю в сегменте добровольного страхования средств автотранспорта по-прежнему будут занимать вмененные договоры страхования, что только мешает оздоровлению самого рынка. На показатели близкие к докризисным рынок, по нашим оценкам, сможет выйти лишь к концу 2011 года, а в 2012 году мы, возможно, станем свидетелями его небольшого роста по отношению к докризисному периоду. Важным моментом формирования рынка будет оптимизация ценового предложения с учетом реальной убыточности портфеля страховщиков по каско.

Как обстоят дела с конкуренцией на страховом рынке? Проблема демпинга по-прежнему актуальна?

На сегодняшний день, итак достаточно высокий уровень конкуренции продолжает ужесточаться. Тем не менее, кризис способствовал тому, что интерес клиентов сместился в сторону более стабильных и крупных компаний, которые придерживались осмотрительной стратегии развития и не прибегали к демпингу. Демпинг на рынке по-прежнему присутствует, но уже в более низкой доле, поскольку часть операторов рынка, использовавшая в своей практике подобные недобросовестные методы конкурентной борьбы, уже покинула рынок, другие же попали в зону риска и будут вынуждены пересмотреть подход к развитию своих компаний. В противном случае, они последуют примеру первых. Если рассматривать перспективу двух-трех лет, то те игроки, которые сегодня излишне увлекаются демпингом, скорее всего, не доживут до момента восстановления рынка. Поэтому мы ожидаем, что результаты 2009-2010 годы смогут остудить особенно «горячие головы» по части демпинга.

Чаще всего к демпингу прибегают мелкие и средние страховщики с большей долей в портфеле моторных видов страхования, стремящиеся сохранить объем сборов любыми способами. В сегменте личного страхования, в частности ДМС, в течение 2009 года мы могли наблюдать схожую ситуацию. Но этот сегмент страхования среагировал большими убытками быстрее, чем автострахование. Бороться с таким явлением можно либо на уровне государства, либо общими силами добросовестных операторов рынка, что на сегодняшний день достаточно проблематично, поскольку каждая компания формирует свою тарифную политику исходя из индивидуального уровня убыточности и структуры страхового портфеля. В то же время, сегодня надзорные органы очень внимательно следят за деятельностью страховых компаний, и говорить о том, что они отнесутся с пониманием к очевидной реализации методов недобросовестной конкуренции, не приходится.

Сказка о потерянном времени или как сделать, чтобы в сутках было 25 часов

На вопрос «Чего вам не хватает в этой жизни?» большинство, не задумываясь, отвечают: «Времени». И это правда. Так уж устроен человек, что ему всегда чего-нибудь да не хватает для полного счастья (особенно женщине). Кому – здоровья, кому – понимания, кому – общения, большинству не хватает денег. А вот чего точно всем не хватает, так это времени. Причем, чем человек делается старше, тем больше он ощущает недостаток времени. Почему это происходит?

Возможно, дело тут в отношении человека к этому вопросу: с годами начинаешь понимать, как скоротечно и необратимо время. В детстве и юности ведь об этом просто не задумываешься. Но есть и другая причина – мы ничего не успеваем, всюду опаздываем и нервничаем потому, что не умеем планировать свое время. А может, мы просто родились такими неорганизованными? Если это так, можно ли что-нибудь изменить? И как? Попробуем вместе найти ответы на эти немаловажные вопросы. Сегодняшний наш разговор будет о том, как научиться управлять своим рабочим временем.

Справедливости ради отметим сразу,

что не всем не хватает времени. Попадают эдакие счастливые люди, которые успевают все, что запланировали, о чем мечтали. Как это им удается? Может, они знают какой-то секрет управления временем или в их сутках не 24 часа, как у всех простых смертных, а гораздо больше? Бизнесмены, руководители, политики и другие успешные люди как раз и принадлежат к вышеназванной категории счастливиц. Они стараются сделать как можно больше в рамках одного рабочего дня. Вы никогда не замечали, что некоторые очень занятые люди успевают сделать намного больше незанятых? Эти люди успевают больше, по- ▶▶▶



Сказка о потерянном времени или как сделать, чтобы в сутках было 25 часов

тому что умеют контролировать время. Как же научиться этому остальным? Есть несколько несложных правил, соблюдая которые, можно стать хозяином своего времени.

Итак, чтобы эффективно распоряжаться своим рабочим временем, нужно, во-первых, провести небольшой анализ того, насколько продуктивно Вы обычно его используете.

Во-вторых, научиться планировать это время. Конечно, это не значит расписать день по минутам и забыть делами до отказа. Просто необходимо для себя определить, какие дела для Вас действительно важны, когда и как их нужно сделать, распределить для них время (желательно с запасом) и довести начатое до конца.

В-третьих, результативно строить каждый рабочий день.

Теперь давайте более подробно остановимся на каждом из этих пунктов. Для того чтобы понять, почему Вам не хватает времени, попробуйте проанализировать свой один рабочий день. Помните,

как относился ко времени главный герой «Сказки о потерянном времени» мальчик Петя Зубов? К сожалению, привычка отвлекаться на всякие мелочи и откладывать дела на потом изрядно портит жизнь людям не только в сказке. В нашей реальной каждодневной жизни тоже существует множество причин-ловушек, из-за которых мы теряем драгоценное время. Вот лишь некоторые из них.

- Плохое планирование рабочего дня, когда нет четко сформулированных целей, представления о стоящих перед Вами задачах и путях их решения.

- Попытка «объять необъятное», когда пытаетесь решить слишком много дел за один раз.

- Отсутствие решения о приоритетах в делах, когда хватается за все сразу, а в результате ни одно дело не доводится до конца.

- Личная неорганизованность, когда половина рабочего дня проходит в поисках нужной записи, адреса или телефонного

номера.

- Плохое ведение документооборота, чрезмерное увлечение деловыми записями, недостаточная связь для коммуникации.

- Незапланированные встречи, отрывающие от дел телефонные звонки, Ваша неспособность сказать «нет».

- Затяжные совещания, длительность ожидания, недостаточная подготовка к беседам и обсуждениям, неполная, устаревшая информация.

- Отсутствие самодисциплины, излишняя коммуникабельность, пустые разговоры на частные темы.

- Неумение довести начатое дело до конца, привычка откладывать на «потом».

- Желание и стремление всю работу сделать самому из-за недостатков кооперации или разделения труда.

- Попустительское отношение к работе, отсутствие интереса, недостаточный контроль над порученными делами.

- Попробуйте выбрать те «ловушки», в которые Вы в течение рабочего дня попадаете наиболее часто, проанализируйте их и попытайтесь найти способ их устранения. В оценке «ловушек» стремитесь быть предельно честным и объективным.

Следующий шаг – планирование рабочего времени. Старайтесь составить список дел на завтра перед тем, как уйти с работы домой. Оказывается, 10-минутная подготовка следующего дня позволяет сэкономить до двух часов рабочего времени. Особенно эффективно письменное планирование. То, что у Вас в голове, в течение дня легко может и забыться, и отвергнуться. Если же не успеваете заниматься планированием завтрашних дел в конце рабочего дня, можно это сделать дома, перед сном. Так Вы еще запрограммируете Ваше подсознание на выполнение этих дел.

Для того чтобы записывать предстоящие дела, существует календарь-ежедневник. Постарайтесь вести записи регулярно и как можно подробнее, в деталях и сроках. Каждому делу отведите строго определенное время для выполнения. Лучше, если это будут не часы, к примеру, с 10 до 12, а минуты – с 10:15 до ▶▶▶



Сказка о потерянном времени или как сделать, чтобы в сутках было 25 часов

12:40. По мнению психологов, минутная точность дисциплинирует. И не забывайте удостовериться, что в ежедневник внесены все встречи, о которых есть договоренность.

При планировании рабочего дня важно отделить главные вопросы от второстепенных и уделять первым наибольшее внимание. Для этого возле каждой задачи можно поставить пометки в плане срочности, важности и актуальности, а также рассматривать с точки зрения возможности их поручения какому-нибудь подчиненному или сослуживцу. Ваши коллеги могут завершить уже начатые дела, тогда как Вы сможете сконцентрироваться на более важных задачах. Поэтому было бы полезно при решении какого-либо вопроса составлять предварительные черновые варианты проектов и предложений.

Если значительную часть Вашего рабочего времени отнимают различные административные дела (собрания, подготовка отчетов и т.д.), можно придумать массу предлогов, чтобы их избежать. А что делать, если Ваш начальник обожает проводить бесконечные совещания? В таком случае постарайтесь намекнуть ему (конечно, в очень мягкой форме), что самые передовые компании никогда не тратят на это больше часа в день – иначе совещание считается неэффективным. Если это не помогло, постарайтесь внушить шефу, что Вы очень загружены.

Вместо личных встреч можно использовать телефонные звонки или факс, таким образом, Вы сможете выполнить огромное количество работы, сэкономяте свое время, и это притом, что результат будет таким же.

Кстати, время в дороге (особенно в пробках) тоже можно использовать для бумажной работы (разумеется, если вы не за рулем) или для обдумывания каких-нибудь рабочих вопросов.

А еще, при составлении такого плана, нужно рассчитывать не более 60% Вашего рабочего времени. Остальные 40% пусть остаются в резерве для всяких неожиданных и не менее срочных дел. Всегда проверяйте свои планы и изменяйте их, если поставленные цели не могут быть достигнуты к указанному сроку.

Чтобы Вам было легче, лучше первые несколько дней записывать реальные сроки выполнения поставленных задач, а также вести подробный учет времени, потраченного впустую. По словам психологов, когда человек начинает поминутно учитывать, на что он потратил время, оказывается, что на самом деле запас времени есть, и еще какой. Если это время не транжирить, можно построить свой рабочий день так, что с работы Вы будете уходить ровно в шесть с чувством выполненного долга и со спокойной душой.

И, наконец, о собственно рабочем дне. Чтобы его использовать эффективно, нужно помнить, что самая продуктивная часть рабочего времени – это утро. Потому что, по оценкам экспертов, в процессе работы за первые 20% расходуемого времени достигается 80% результатов. Соответственно, остальные 80% времени приносят лишь 20% общего итога. Поэтому свой рабочий день лучше начать с особо важных и срочных дел. И, конечно же, с хорошим настроением. Однако нужно еще учитывать свои биоритмы и стараться выполнять работу, требующую наибольшего напряжения, во время пика вашей работоспособности.

Начните рабочий день с пересмотра составленного накануне плана, если нужно, внесите коррективы. И постарайтесь в течение дня не отклоняться от намеченного курса. Для этого стремитесь избежать импульсивных незапланированных движений, которые приводят к дополнительным

затратам времени. Если в работе возникают неожиданные паузы, старайтесь их тоже использовать для дела.

Еще одни «враги» своевременного исполнения запланированного – это, как ни странно, Ваши коллеги, которые без конца посягают на Ваше время, требуя внимания. Один хочет поговорить о своих проблемах, другой зовет на перекур и т.д. Мы не призываем Вас смотреть на всех «букой» и ни с кем не общаться. Просто постарайтесь найти компромисс – учесть их привычки и при этом отстоять свои интересы. Если понимаете, что этого человека все равно не переубедить, нужно просто избегать бесполезных дискуссий.

А еще не забывайте, что ни один трудолюбивый человек не может работать весь рабочий день с одинаковой отдачей. Более того, регулярное переутомление ведет к стрессам, снижению иммунитета и заболеваниям сердца и сосудов. Поэтому каждый час нужно делать в работе небольшие перерывы – максимум на 10 минут. В это время необходимо отвлечься и дать отдохнуть глазам. Пройдитесь, посмотрите в окно, попейте чай, но в задушевные беседы с коллегами лучше не вступать – зря тратите время.

В конце рабочего дня полезно просмотреть дневной план, сравнить его с результатами дня и подвести итоги. Порадуйтесь положительным результатам, а если что-то не удалось в этот день завершить, не ругайте себя сильно: завтра тоже будет день – сделаете. А потом составьте план на следующий день. Наведите порядок на Вашем столе, уберите все ненужное. И, уходя домой, все неприятности и нерешенные проблемы оставьте на работе. Постарайтесь вернуться домой к близким людям в хорошем настроении.

Итак, самое главное – максимально четко планировать свое рабочее время, записывать все свои дела в ежедневник и стараться точно следовать графику. Конечно, чтобы научиться так работать, необходимо какое-то время. Но зато в будущем Вы по достоинству оцените такой подход к планированию и убедитесь в его эффективности.

По материалам портала pro-rabotu.ru



История страхования жизни

Вряд ли найдется человек, чья судьба на каком-то этапе его жизни не зависела бы от воли случая. Случай может сделать кого-то богатым и счастливым, а кого-то может в одночасье превратить в нищего. Издавна люди хотели обезопасить себя от столь неприятных сюрпризов, и возможность почувствовать себя защищенными им предоставило страхование. По дошедшим до нашего времени источникам наглядно видно, что уже в античном мире (960 г. до н.э.) работники, занятые в строительстве египетских пирамид, организовывали кассы взаимопомощи в пользу тех своих коллег или их семей, которые получали увечья или погибали в результате несчастного случая.

Более поздние свидетельства «первобытного» страхования нам демонстрируют военные летописи тысячелетней давности, в которых описаны события, когда римские полководцы вели войска на Британию, их солдаты были обеспокоены тем, что будет, если они погибнут вдали от дома. Их волновало, что им не смогут оказать похоронные почести из-за высокой стоимости затрат. Для этого организовали денежный пул, из которого формировали «похоронный» фонд. Каждый воин делал свой взнос в общий фонд, и если он погибал, то фонд оплачивал похороны. Но в этой модели было много слабых мест.

Подобие современному страхованию жизни в Европе впервые появляется в 15 веке. Оно возникло одновременно со страхованием морских судов и грузов. Опасность попасть в плен к пиратам, особенно в Средиземном море, заставляла многих обращаться к страхованию жизни.

Лицо, отправляющееся в путешествие, вносило страховщику определенную сумму, чтобы обеспечить выкуп от возможного плена. Затем стали страховать и от других опасностей, причем за определенный взнос страхователь мог получить увеличенную сумму в случае благополучного возвращения.

В 1765 году в Англии появилось первое общество страхования жизни «The Eguifabie Society for the Assurance of Life



and Survivorships». Оно впервые применило вероятностные методы, рассчитало таблицу смертности, таким образом, положило начало современному страхованию. Первоначально страхование в этом обществе было ориентировано на вдов и сирот, а потом распространилось и на других граждан.

XIX век можно считать расцветом идеи страхования жизни: общества страхования жизни появляются во Франции, Германии, США и России. К концу XIX века страхование жизни получило широкое распространение по всему миру. В России страхование начало развиваться позднее, чем в Западных странах. Это объясняется тем, что Россия позже других стран пошла по пути капиталистического развития.

В 1835 году указом Николая I создается «Российское общество застрахования капиталов и доходов», которому было дано исключительное право в течение 20-ти лет заниматься страхованием жизни без уплаты налогов, кроме пошлины в пользу казны 25 копеек с каждой 1000 руб. Несмотря на предоставленные привилегии фактической монополии, сборы по страхованию жизни были ничтожно малы. Если ознакомиться со статистикой застрахованных в то время, то 90 % составляли извест-

ные люди или люди с иностранными корнями.

По прошествии времени начинает увеличиваться количество организаций, которые предлагают комплекс страховых услуг. Одной из таких организаций стало страховое общество «Россия», которое занималось страхованием от огня, а затем и страхованием жизни, операциями транспортного страхования и страхованием от несчастных случаев.

Только в последнем десятилетии XIX века был снят в России запрет на деятельность иностранных страховых обществ. Они были допущены в Россию («Нью-Йорк», «Эквитебль», «Урбен») и работали по страхованию жизни и от несчастных случаев. На долю этих обществ приходилась существенная доля дореволюционного рынка страхования жизни. В связи с их успешной деятельностью российские страховые общества объединялись на борьбу с «басурманами».

Развитие национального страхового рынка в России во второй половине XIX века потребовало введения мер государственного регулирования страховых правоотношений и создания системы страхового надзора. В 1894 году в России был установлен государственный страховой надзор за деятельностью страховых компаний. Функции государственного надзора выполняло Министерство внутренних дел. Страховой рынок было очень непросто проконтролировать, ведь в дореволюционной России существовало также много мелких организаций, которые в той или иной степени осуществляли операции по страхованию жизни. Это были, например, похоронные и пенсионные кассы. А с 1905 г. договоры страхования жизни с вкладчиками стали заключать государственные сберегательные кассы.

В целом же отечественное страхование жизни было слабо развито. Основными причинами были: бедность широких слоев населения, отсутствие страховой культуры.

Во времена национализации страхового рынка с 1918 года долгосрочное страхование жизни окончательно передавалось в ведение сберегательных касс, а впоследствии в 1922 году было принято постановление, которое

История страхования жизни

предоставляло Госстраху единоличное право проведения добровольного страхования жизни. До 1930 г. страхование жизни проводилось только путем заключения индивидуальных договоров. С 1930 г. стало проводиться и групповое страхование жизни. Это увеличило количество застрахованных с 500 тыс. человек в 1929 г. до 17 млн. чел. в 1940 г. Но коллективное страхование вскоре было отменено в связи с тем, что оно было убыточным, особенно в военное время, но таким образом идея страхования жизни получила достаточную популярность.

Личное страхование продолжило развиваться в стране только после проведения денежной реформы, обеспечивающей устойчивость советских денег. Развитие и совершенствование государственного страхования жизни на последующих этапах определялась общей экономической политикой СССР. В страховании населения все более возрастала роль добровольного страхования жизни. Спросом населения пользовалось как страхование от несчастного случая, так и накопительные виды страхования, ориентированные на получение определенной суммы к совершеннолетию, свадьбе, юбилею и иным важным событиям. С



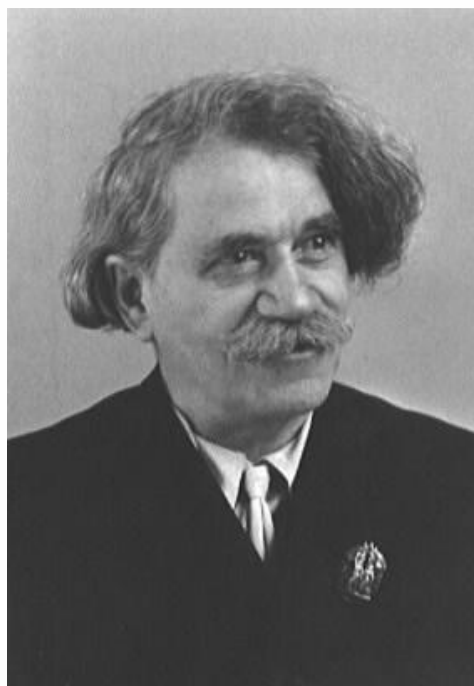
70-х годов введена безналичная форма уплаты страховых взносов через бухгалтерии предприятий и организаций, что увеличило интерес к возможности обезопасить себя от непредвиденных неприятностей, не прилагая никаких усилий, через отчисления страховых взносов с заработной платы.

В начале 90-х годов как следствие экономических реформ в Российской Федерации началось возрождение национального конкурентного рынка страхования жизни, которое продолжается до сих пор. Вместе с развитием рынка растет и страховая культура граждан. Свой вклад в становление культуры страхования жизни в России вносит Музей истории российского страхования Страхового общества «Россия». Его

тематическая экспозиция по страхованию жизни отличается глубиной своей представленности, предлагая самой широкой аудитории возможность изучать материальные свидетельства развития страховой мысли в нашей стране, начиная с подарочных копилочек и заканчивая полисами с 200-летней историей. Подробнее ознакомиться с этой экспозицией можно здесь - <http://www.ros.ru>



Движения



С.Н. Сергеев-Ценский
(1875 – 1958)

VI

Молотили пшеницу - банатку, гирку, арнаутку. Тонкогорлая паровая молотилка на току пыхла и фыркала, точила зерно в мешки, отхаркивала солому, и возле нее целыми днями шумно толпился народ.

Четыре огромных стога соломы, сухой, блестящей и яркой, стояли тут же, недалеко от молотилки.

Приехал верхом отставной ротмистр Веденяпин - высокий, выпуклолицый, с усами в два яруса, с желтыми глазами в мешках; на носу росли черные волосы; щеки были одубелые от солнца. Еще когда подъезжал, зычно кричал Антону Антонычу:

- По наиважнейшему делу!.. Эскадрон, стой-й-й!.. - и махал своей военной фуражкой с синим околышем, с белым верхом.

Веденяпин и Антон Антоныч были на «ты»; часто гостили друг у друга.

- О-о, то ты шельма, охотник! Охо-отник, шельма! - весело кричал

навстречу ему Антон Антоныч. - Учюял носом, шо бессарабского бочонок ведерный, как сказать, только вчера привъез. Фома привъез, ну-у... То как будто погода тихая, и, как сказать, ветер к тебе одсюду не дул... Вот охотник носастый, га! Да тебе и гончих не нужно, ш-шельма!..

- Стану я бессарабское твоё лакать, кислятину, дрянь, - слезая, отозвался Веденяпин хрипучим басом.

Поцеловался и пошел рядом с Антоном Антонычем, ведя в поводу курчавую поджарую лошадь.

- Ну и не будешь пить, когда такое дело, - и не дам тебе, не дам, не бойся! - приторно серчал Антон Антоныч.

- Тоже вино нашел, - ворчал Веденяпин. - Сколько раз тебе говорил: покупай го-сотерн!

- То уж ты покупай го-сотерн, а йя к тебе приеду... Да ты - мошенник, ты мухомора в чаю настоишь, да бутылку, как сказать, запечатаешь...

- Вот-вот, еще при тебе и открывать буду и скажу, что го-сотерн... А ты будешь пить и еще похвалишь. Вот то, скажешь, марка! - и засмеялся раскатисто Веденяпин, и звонко засмеялся Антон Антоныч; оба смеялись до слез и к дому шли обнявшись.

За обедом рассказал Веденяпин, как в этот день рано утром он поймал на озере щуку.

- На живца поставил с колокольчиком, - сам прилег, задремал. Тут еще комарья кусалась, - с головой завернулся... Слышу: динь-динь-динь! Деликатно так, чуть-чуть... Думаю - окунишка-фунтовичок. Не спешу для дряни. Слышу тут же

- дири-дири-динь!.. и удилице гнет. Что за гвалт?... Иду - смятение. Удилище ходырем ходит. Только приник тащить, - хап! - мертвая хватка: колокольчик в плач, удилице по воде хлясть!

- чуть бы еще - и с корнем бы унесло... Захватил... Минут двадцать бился, вываживал... Что же, вы думаете, оказалось?.. Сначала взялся щуренок, - желторотый птенец, - вот! (Веденяпин отсек от левой руки ребром правой кусок с ладонь). На этого, следом, другой щуренок взялся, побольше, - вот! (Ударил себя в перегиб локтя.) И, наконец, эта самая щука: сизая, дрянь, и с икрой... Пятнадцать фунтов вытянула - вот, - и он распрявил, насколько мог, всю руку, оглядел ее и решительно

чиркнул по плечу. - Так и вытащил их всех трех сразу, и живец цел!

За столом сидели и Кука, и Сезя, и Елена Ивановна. Когда приезжал Веденяпин, всегда обед был веселый.

И дело свое Веденяпин высказал также шутя, так что Антон Антоныч долго не хотел верить: смеялся и махал рукой. А дело было простое, мелкое:

Веденяпин предлагал ему застраховать через него у знакомого агента солому. Агент был новый, и Веденяпин хотел помочь ему, как другу.

- Та на черта мне ее страховать, когда я ее продам и уеду, и звания моего тут не останется, а? - спрашивал, горячась, Антон Антоныч.

- Хорошо, уедешь, а если она сгорит раньше, чем ты уедешь? - спокойно говорил Веденяпин.

- Да как же она может сгореть? Од-чего сгорит?

- От огня, Антон Антоныч... От искры, например: из молотилки искра - и... и пойдет чесать.

- Га!.. Искра!.. А люди где же? То ж ведь не без людей молотят?.. Да куда ей там долететь, к чертовой матери, искре!..

- А ночью?

- А ночью не молотят, как сказать! Чи ты игде видел, шо молотят и ночью?

- Не молотят, а подождет кто-нибудь ночью. Спичку бросил - и пошел.

Ведь облазн: как крыса в керосине вспыхнет... Я бы и сам поджег, не утерпел.

- А сторож, как сказать?

- Какой сторож?

- А-а... говорить с тобой! Какой сторож? Сторож, ну! Не чучело, как сказать, не китайска пушка, шо из картонки лепяют... сторож!

- Вот он-то сам закурит и подпалит... Знаем мы этих сторожей саврасых!

Я у себя до последней булавки все застраховал... Как хорошему соседу, как другу тебе советую, - пойми!..

Говорили так долго.

Почему-то тихая, ровная, гладкая речь была у крикливого обыкновенно Веденяпина. Враль, но что ни скажет теперь, - все какая-то неоспоримая правда. Застраховать солому нужно было, это знал и Антон Антоныч, но думал, что незачем это, так как через несколько дней думал продать ее Голеву вместе с хле- ▶▶▶

Движения

бом, и в то же время верно говорил Веденяпин, что Голев обесценит солому, - знает, что продать ее нужно к спеху.

Вечером, при двух свечах в стеклянных абажурах, на балконе, который сам по своему чертежу соорудил Антон Антоныч и к которому чувствовал поэтому доверие и отеческую нежность, Веденяпин вписывал в привезенный им печатный листок все, что вписывается при страховках.

Початая бутылка вина стояла на столе, недопитое вино вишнево рдело в стаканах. Елена Ивановна то выходила на балкон из комнат и, молодо улыбаясь, певуче, как всегда при гостях, говорила о чем-нибудь задумчиво девичьем: о том, какие большие звезды осенью и как будто «пушистые» и скоро начнут падать «массами»; о том, что в этом году совсем, кажется, не было майских жуков, - что они вообще не каждый год бывают; о том, что она уже устарела для того, чтобы следить за модой, и одевается так, как свободней; то уходила в комнаты за тем, чтобы поговорить с кухаркой Дашкой - бабой лет сорока - о завтрашней обеде, принять счета от конторщика Митрофана и сыграть не совсем послушными пальцами какой-нибудь старый этюд на рояле.

А Антон Антоныч следил за Веденяпиным: шагал по балкону, пил вино и заглядывал через плечо друга, не написал бы чего-нибудь лишнего. Но Веденяпин был серьезен: он деловито дышал своим круглым обросшим носом, склонил широкую, татарского склада голову влево и писал, приговаривая вслух: «Четыре стога соломы... пшеничной... стоимость... тысяча шестьсот рублей»...

Сразу за крыльцом было темно, и в темноте этой сверху лениво теплились звезды, снизу - лениво же вспыхивал и потухал вечерний собачий перелай: перелайвались собаки усадьбы с деревенскими собаками; должно быть, передавали друг другу вздорные, мелкие, глупые житейские новости, скопившиеся за день. Антон Антоныч шагал по балкону, втягивая в себя эту теплую, привычно звучащую темноту и розовые блестящие в вине, запаха соломы, тянувшийся с тока, и думал умиротворенно о жене, что вот она подобрела с тех пор, как получила свои

сто тысяч, - посвежела, подобралась, даже ходить стала как-то ветреней и моложе... шельма-баба! И о Веденяпине думал весело, что он поедит так по помещикам и ни с того ни с сего получит от своего друга-агента сто - двести рублей... охотник, шельма! И о соломе думал породному, что хорошо все-таки, что он ее застраховал.

Встал Веденяпин.

- Подпишись вот здесь - и конец.

- И конец! - нараспев повторил, садясь, Антон Антоныч. - И ко-нец, милейший мой, ко-нец!..

Но когда, подписавшись уже крупно и четко четырехугольными буквами, взглянул он на Веденяпина, он заметил, что тот, держа руки сзади, медленно шевелил большими пальцами, палец за палец, точно веревку сучил. Антон Антоныч поглядел онемело в лицо Веденяпина. Над синевой белизной кителя высоко и спокойно поднялись желтые глаза, полуспрятанные в жестких, морщинистых веках; нижняя губа выпятилась ожидающе строго, и округлел сизый, каменно-твердый подбородок. И в то же время как-то неясно почувствовал Антон Антоныч, что никого нет, кроме него, на балконе, что свечи только здесь, а дальше темно, и пахнет сосною.

- Ты... пальцами что сучишь? - пробормотал Антон Антоныч. - Ты... не сучи!..

- А? - нагнулся к нему, не поняв, Веденяпин.

- Не крути... Не люблю я, когда у меня под носом, как сказать... так вот... Не люблю!

- Ты что это?.. Ты подписался? - спросил Веденяпин.

- Я подписался, - ответил Антон Антоныч.

- Ну хорошо... И давай деньги.

- И хорошо... А, конечно, хорошо... Чем же плохо?.. И дам деньги... - медленно ответил Антон Антоныч.

Руки Веденяпина отошли от спины и уперлись в стол рядом с руками Антона Антоныча. Он посмотрел на эти почернелые от загара руки с длинными паучьими пальцами, вспомнил, что Веденяпин должен был уйти из полка за нечистую игру в карты, - и вдруг взял его за правую руку

своей, подобрал один к другому эти пальцы и сказал:

- А ну, брат, чи у тебя рука крепче, чи у меня? Жми изо всей силы, так, чтобы аж... кровь из носу, ну-у? - И встал.

Веденяпин был выше Антона Антоныча, но чуть-чуть на носки приподнялся Антон Антоныч, чтобы серые глаза его прились вровень с желтыми глазами Веденяпина. Веденяпин был лет на пятнадцать моложе Антона Антоныча и шире в плечах и руках, но всю свою упругую степную жилистость изо всех уголков тела собрал Антон Антоныч. Веденяпин улыбнулся, оскалил клычатые зубы и сузил глаза, но закусил губы Антон Антоныч и в корнях волос на темени чувствовал бегущий холод.

- Ну, та дави, не бойсь!.. Та не бойся, дави смело!.. Ты ведь силач, охотник, как сказать, о-фицер! - пропускал сквозь зубы Антон Антоныч.

И так, неизвестно сколько, но показалось, что страшно долго это было. Он видел, что перестает уже улыбаться Веденяпин, что под кителем напряжилась и разгладилась складка груди, и плывут уже на смену ближним дальние запасы сил, широко смотрел прямо в желтые глаза и говорил полупшепотом:

- А шо, маты, га?.. То как будто и не так легко это, га?

Почувствовал, что передвигает свою ладонь ближе к его пальцам Веденяпин, - и крикнул, откатнув голову.

- Чест-но-о! Т-ты-ы... - и глубже просунул на прежнее место свою ладонь.

- Будет! - рыкнул вдруг Веденяпин, выдернул и добавил: - Ты, этого... Я двумя пудами крещусь, а у тебя какая такая особенная сила?.. Тоже!..

- То уж бог его святой знает, та бог знает, та бог знает... - довольно разминал свою руку Антон Антоныч и, заглядывая сбоку прямо в его желтые глаза, смеялся весело.

Уехал - пропал в темноте - Веденяпин на своей пегой лошади. Утром Антон Антоныч поехал в город, а когда приехал через три дня, - узнал, что загорелись два стога соломы и сгорели дотла, что едва отстояли другие два стога и постройки, ►►►

Движения

что нашли в соломе какие-то пропитанные фосфором тряпки и в умышленном поджоге обвиняют его...

...IX

Веденяпин жил на своих шестидесяти десятинах, в доме под камышовой крышей, совсем один. Два года назад отвез он в кадетский корпус сына своего Егорушку и больше о нем не справлялся. Давно уже ушла от него жена - не мать Егорушки - та умерла, а другая, и тоже не знал он, где она жила и как.

Иногда приезжали к нему на хутор какие-то набеленные, глупого вида женщины из города, но долго не жили. По зимам и сам Веденяпин уезжал куда-то, и, вспоминая теперь все это о своем соседе, Антон Антоныч думал, что уезжал он куда-нибудь далеко, где его не знали, нечисто играть в карты.

Итак, пока ехал и думал о нем, все в нем казалось подозрительным и гнусным: и то, что он балагур, охотник и враль, и то, что его давно выгнали из полка, а он вот уже сколько лет все носит драгунскую фуражку и китель, и то, что на носу его черным пучком растут волосы: хоть бы сбрил.

Веденяпин умывался, шумно фыркая и заливая пол водою, когда вошел Антон Антоныч.

И после первых, как всегда при встрече двух людей, сбивчивых слов, внимательно взглядевшись друг в друга, вот о чем они говорили:

- Это они, поджигалы твои, тебя здорово, как щуку, поймали, - сказал Веденяпин.

- Да... на живца, - подсказал Антон Антоныч. - Это уж так.

- И, значит, ты теперь - на два выноса: или ты с крючка сорвешься, но уж всю себе пасть раскровянишь, или совсем тебе, милу другу, каюк: вытащат и съедят.

- То уж верно, - сказал Антон Антоныч; потом подумал и добавил: - Ну да как же они меня зьедят? А?

- Так... Ты что-то - глаза у тебя горят... Ты спал ночь?

- Спал... Я так спал, как... как комар на дубу! - Антон Антоныч протер глаза. - На

отъезде, на самом ко-онце, как сказать... а? Как ящерице сапогом на хвост наступил, а-ах, негодяй, злодей! Вот кто-то зо мною счета звел, то уж звел.

- Угадал тебя, - сказал Веденяпин.

- Да ведь ты ж подумай - уголовное дело, а-а! Вот угадал какой-то мерзавец, шельма! Фосфор! Чтоб ему черти на том свете этим самым фосфором, разбойнику, подлецу!.. Пятьдесят семь лет, как сказать, на свете живу, и хоть бы слышал я про этот фосфор смердючий!

- А еще Кука у тебя технолог, химик - хоть бы он сказал, - вставил Веденяпин.

- Кука? Шо там Кука, - дурак, охотник... Никого и дома не было - ты подумай!.. Чи ты был на пожаре?

- Был.

- Ну-у?

- Что ну? Ты вот по четыреста рублей стог застраховал, а агент приезжал, - говорит, ни в коем случае больше не было, как на триста. На четырех стогах это все-таки как-никак четыреста рублей лишних... На двух - двести... И меня подвел.

- Как так?

- Так.

- А по каким же, по каким ценам считали, кто это считал, хотел бы я того анафему... дай мне его, я ему з башки коровий рог собою! - разволновался Антон Антоныч.

Самовар внесла босоногая белая девка.



В отворенное окно видно было, как бежали небольшим гуртом, наскакывая друг на друга, овцы: останавливались пугливо, и опять бежали, и мекали, и пылили копытцами, - пыль-пыль...

- Ты как-то с мужиками вот... не ладил, - буркнул, заваривая чай, Веденяпин.

- По правде сказать, ты мужиков притеснял.

- Как притеснял? Чем притеснял? Что я ихних овец на свои зеленя не пускал, так этим притеснял? Так ты ж сам хозяин, как сказать, то ж ты не дама в ротонде, шо мужичье колесо за пять верст обходит, чтобы дегтем, как сказать, не обшквариться... Да овцы до корней, до земли, до основания все съедают, так то уж не зеленя после овец, не зеленя, нет!..

- Ты говорил, что сторож у тебя был возле соломы... Был? - перебил его Веденяпин.

- Сторож? - Антон Антоныч посмотрел на него удивленно и припомнил вслух:

- Сторож был, как же... Сторожа я знял; как ты тогда приехал, так в ту же ночь знял.

- Зачем?

- А на черта тогда уж и сторож, если застраховано?

- То-то и оно... Тогда уж, конечно, пусть горит, - насупясь, сказал Веденяпин.

- Это ты... об чем?

- Меня ты подвел, вот что... Только успел я своему агенту страховку отвезти, а ты уж и гореть... Подождал бы.

- Так то ты уж не мне говори... не мне, нет!

- А это разве не ты поджег? - улыбаясь, спросил Веденяпин.

- Да тты... ты бы так не шутил! Ты бы зо мною так не шутил, хлопче! - побледнел Антон Антоныч. - То не те шутки, шоб шутить!

- Не те? - спросил, также улыбаясь, Веденяпин. - Так я не буду.

- Ты что же это, а? - сквозь зубы пропустил Антон Антоныч и приблизил к нему лицо.

- Ведь это откуда пошло? - спокойно продолжал Веденяпин. - Подозрение на тебя пошло с мужиков. Ты вот, говорят, поехал рано утром, потом приехал назад, походил между стогами, подождал ▶▶▶

Движения

другого поезда и уехал... Так? - Так, - ответил Антон Антоныч.

- Назад ты действительно, значит, приехал?

- Приезжал!.. А что ж? Опоздал на первый поезд и приехал... Шо ж я буду три часа на станции сторчать?

- И между стогами ходил?

- И между стогами, как сказать, ходил... На току был, ну да, был! Это ж и все мое хозяйство тут осталось... Где же мне и ходить больше?

Веденяпин свистнул и сказал неожиданно:

- Знаешь ли что, Антон Антоныч, дай мне две тысячи взаимы, - я тебе хорошего адвоката найду: услуга за услугу.

- Адвоката, братец, - да пока меня еще и не судят, как сказать, - я и сам найду...

- сказал, Антон Антоныч и добавил: - Двух тысяч у меня нет.

- Да ведь ты за имение вдвое против своей цены взял! Как же так нет у тебя двух тысяч?

- Платежей много, ну, - ведь сам знаешь, что платежей много.

- Ты не найдешь такого адвоката, - ты шантрапу найдешь... и проиграешь, - вздохнул Веденяпин и добавил: - В прошлом году у тебя тоже что-то такое...

рига, что ли, горела.

- Ну да, рига.

- И тоже как будто ты уезжал в то время... Я ведь не говорю, а мужики - они народ приметливый - и ригу эту вспомнили... «Походил-походил, говорят, возле риги и уехал. А рига возьми да сгни. А потом, как деньги за нее получил, сгорело то деревянное под соломой, а поставил каменное под железом...» Думают, чудной народ, что ты за эту ригу бог знает какие тысячи получил... Так, говорят, он и всегда палит...

Говоря это, Веденяпин мешал ложечкой чай. Чижик, бесхвостый, задорный, зеленый, оглушительно мечтал на окне о сосновых лесах, и в углу за кроватью ляскала зубами, оглаживая кость, собака Лярва, помесь желтого сеттера с белой дворняжкой; ворчала и сухо клацала зубами: клац-клац.

- Так и опять я должен был, значит, поставить деревянную ригу и под соло-



мой? То уж пусть они ставят... Меня бы не учили, что ставить, - сказал Антон Антоныч. - Та у меня еще и катух свиной три года тому назад горел, - и тож без меня горел, как сказать!

- Напрасно, что без тебя, - заметил Веденяпин и добавил: - Ты что же чаю не пьешь? Пей.

Но Антон Антоныч ходил по комнате и на каждом повороте, когда лицо Веденяпина выкружилось перед ним все, оторопело глядел на эти взлизы на лбу, глаза, запрятанные в пожившие веки, и толстые губы.

Как будто ничего в нем не было похожего на того из Анненгофа, и в то же время весь он был тот.

И когда Антон Антоныч увидел это, он нагнулся к самому уху Веденяпина и тихо сказал, запинаясь:

- Это не ты ли, дружище, и поджег мою солому, а?

Он обхватил его за шею левой рукою, а правую вытянул вдоль его правой руки, захватив кисть, и виском своим пришелся в его висок, и слушал, слушал всем, чем приготовился слушать с вечера, и казалось уже, что некуда больше идти и негде больше искать, - только здесь.

Но Веденяпин размахисто поднялся, вытянул шею, показал породистый, еще не

заплывший жиром кадык и изумленным барским басовым голосом, голосом бывшего ротмистра, спросил медленно:

- Ты... с ума сошел?

И вновь, как прежде когда-то, стояли они друг перед другом, и под тяжелые веки Веденяпина вползал ищущий взгляд горячих серых глаз Антона Антоныча. Но человек ли не тайна? Только что поверил в то, что нашел, и вот уже опять не верил. Так и сказал:

- Конечно ж, не ты! Конечно ж, нет! Или ты против меня злобу имеешь?

Так за что?.. Сказал бы мне, чтобы и я знал. Живши, как сказать, душа в душу, как братья, сколько лет, - как же можно, боже ж мой, как можно!..

Смотрел на него, виновато улыбаясь, и ласково, мягко гладил его круглое широкое плечо, выпиравшее из старого кителя. А Веденяпин засмеялся вдруг, дрогнул одубелыми щеками.

- Плохой из тебя следовательно, совсем плохой! - и, остепенясь, сказал:

- Конечно, из мужиков кто-нибудь поджег.

- Да ведь а я-то что ж? И я то ж самое говорю, - поспешно согласился Антон Антоныч, но посмотрел на руки его, скрещенные за спиною, и добавил:

- Зачем ты тогда приехал?.. Нет, скажи, да по совести скажи, зачем ты тогда приехал?

- Как зачем? - улыбаясь, спросил Веденяпин.

- Или я не мог застраховать свою солому безо всякой твоей помощи, как сказать? Или мне нужно было ее страховать, бодай она вся сгорела бы дотла, до основания! Что ж ты встрял в это дело? Зачем?

- Поезжай-ка ты спать, - сказал Веденяпин, - а вот, когда проспишься...

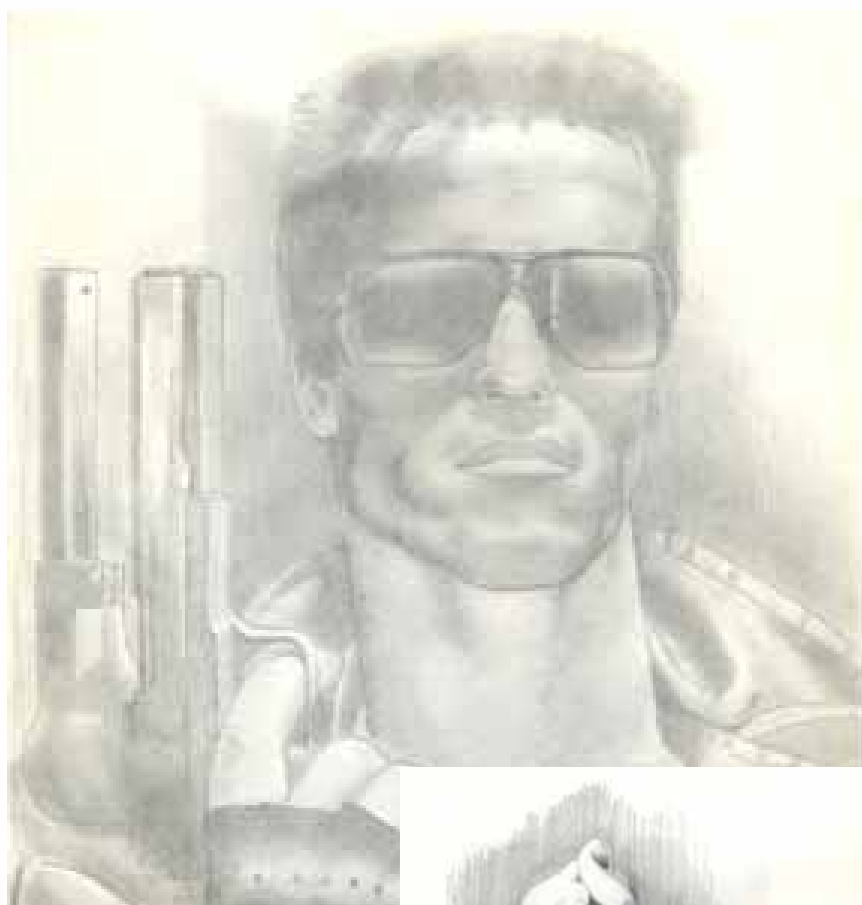
- Нет, не спать - нет! - закричал Антон Антоныч, закусив губы. - То я знаю, когда мне нужно спать, когда не нужно! То я очень хорошо знаю, когда мне что делать, злодей! А дабы ты никогда не смел и носу своего показывать в моем доме!.. И носу твоего абы никто, ни одна собака, не видел, слышишь?..

И нно-о-суу!!.. Вот! Конечно! - и вышел Антон Антоныч.

1909-1910 гг.

ГРАФИКА

Рисунки заместителя начальника Департамента маркетинга и развития ОСАО «Россия» Юрия Кашецкого



Все предложения и идеи по наполнению и развитию проекта «Творческая студия»
направляют на адрес модератора раздела: TerekhovaSD@ros.ru

«С тех пор как вышло из обычая носить на боку шпагу, совершенно необходимо иметь в голове остроумие...» (Генрих Гейне)

Галерея обмана и стыда

В Канаде страховщиками ежегодно определяется так называемая «Галерея обмана и стыда». По решению Канадской коалиции против мошенничества в страховании в нее включают 10 самых любопытных разоблаченных случаев мошенничества в страховании за год. Зачастую туда попадают весьма маловероятные события, которые тем не менее действительно имели место. Разумеется, такие ситуации заслуживают внимания страховщиков, для того чтобы не допускать аналогичных случаев в практике, однако все это небезынтересно не только профессионалам. Несмотря на то что мошенничество в страховании - не повод для смеха, в конечном счете, оно обходится честным канадским страхователям ежегодно в 1,3 млрд. долл. фиктивных возмещений убытков - иногда эти предполагаемые «мастера обмана» попадают в весьма курьезные ситуации. Вот примеры из «Галереи обмана и стыда» за 1998 г.

После заявления одного клиента, что его стереосистема была украдена из машины, диспетчер (оценщик страхового убытка) попросил разрешения обследовать автомобиль. Страхователь указал, где размещалась стереосистема, и затем упомянул, что запасное колесо и домкрат также были украдены. После этого диспетчер открыл багажник автомобиля и увидел элементы стереосистемы, которые выглядели подозрительно похожими на те, что были заявлены как украденные. И, конечно, отверстия для винтов были в полном порядке. И даже после этого страхователь продолжал упорствовать, что это стерео из багажника принадлежит его другу. Но обмануть страховщика так и не удалось.

Вину одного «пострадавшего от несчастного случая» беспристрастно доказала скрытая камера. Когда этот джентльмен заявил, что он получил травмы в автомобильной аварии, этот факт вызвал сомнения у страховой компании. Страховая компания установила за ним видео наблюдение, которое зафиксировало его поведение, подтверждающее, что он совершенно здоров. И, более того, камера зафиксировала момент, когда он угонял чужой автомобиль!

Детектив получил информацию о том, что два человека собираются инсценировать автомобильную аварию, чтобы получить затем компенсацию. Эти партнеры по преступлению были весьма удивлены, когда детектив появился на «месте происшествия», открыл капот одного из автомобилей и обнаружил, что не хватает главной детали - двигателя! Эти двое, оказывается, притащили один из автомобилей на буксире.

Одна клиентка страховой компании наняла вора, чтобы он изобразил исчезновение ее застрахованного автомобиля с целью получить страховку. Однако соучастник преступления не поступил в соответствии с их договоренностью, а оставил этот автомобиль себе. Позже он был пойман, когда ехал в этом, якобы украденном, автомобиле, но с номерным знаком от своего старого автомобиля. Отвечать по закону должны будут оба преступника.

Столетний водитель из Бельгии Кириэль Делако получил, возможно, самую большую скидку в истории страхования: в его активе восемьдесят лет безаварийного вождения. Каждый день на своей машине он выезжает в магазины, бильярдную или

на речку порыбачить. Кириэль утверждает, что нынешние владельцы авто водят «будто рожденные в джунглях». Он же, изучив за восемьдесят лет появление каждого знака в округе, утверждает, что теперь не может ездить быстрее 40 километров в час. «Зато, по крайней мере, я чувствую себя в безопасности», - отмечает старик. Делако говорит, что будет водить машину «пока не стукнет сто лет». Его страховая компания не раскрывает конкретный размер скидки, которую можно получить за восемьдесят лет вождения без аварий. Указывается лишь, что «ежегодная премия совсем невысока».

Житель Будапешта 60-летний Карой М. может войти в Книгу рекордов Гиннесса. При проверке деятельности страховой компании оказалось, что он семь раз появлялся на свет и пять раз умирал, а его родственники каждый раз получали по страховому полису полагающиеся в таких случаях государственные пособия. Отличился и его сосед по улице Иштван С, который в прошлом году пролежал в больнице... почти 400 дней. Именно за такое время пребывания пациента под наблюдением врачей перевела средства государственная страховая компания одной из будапештских клиник. Что уж говорить о дорогостоящих лекарствах! Тут фальшивые полисы используются пачками. Ревизия показала, что среди клиентов некоторых страховых компаний немало пациентов, которых... уже нет в живых. Министр здравоохранения Венгрии Лайош Мольнар забил тревогу. И власти приняли решение о введении более жесткого контроля за расходами государственных страховых служб. Отныне медики будут направлять в финансовые органы краткую историю болезни пациентов и аргументировать необходимость назначения им дорогих лекарств. А в случае злоупотреблений врачи будут оштрафованы и даже лишены разрешения на частную медицинскую практику.

*Рубрику ведет коллектив Департамента маркетинга и развития ОСАО «Россия»
Ждем Ваши шутки о страховании по адресу: strahodil@ros.ru*

Со всеми вопросами по выпуску «Вестника России», пожалуйста, обращайтесь:

Выпускающий редактор «Вестника России» - Терехова Софья
e-mail: TerekhovaSD@ros.ru ; тел.: (495) 799-99-99, доб. 1623